

9月不锈钢成本支撑偏强下价格偏强震荡

8月供应偏紧和原料成交价上涨支撑不锈钢价格走强，成交拖累下价格偏弱。上旬，不锈钢期货震荡上涨，现货价格多次小幅调涨。中旬，不锈钢期货和现货价格呈现先扬后抑态势，成交也由好转弱。市场询单氛围较差加之期货盘面接连下跌，市场看跌情绪蔓延，304现货价格小幅下跌。不过因拿货成本较高，跌幅有限。钢厂期货相继持平开盘挺价，代理商现货价格多持稳，支撑现货市场心态渐稳，跌幅收窄。

下旬，不锈钢期货先跌后涨，现货价格由跌转涨后稳。期货盘面阴跌不止，贸易商看跌心态较浓，低价仓单资源使得现货价格再次松动。随着高镍铁成交价及高碳铬铁招价格上涨，不锈钢成本支撑走强，期货盘面强势拉升，市场看涨情绪带动价格上涨，成交较好。

预计9月不锈钢价格维持偏强震荡态势。高镍铁和高碳铬铁成交价上涨，不锈钢成本支撑较强。9月不锈钢排产有所增加，不过在“反内卷”式竞争的大背景下，供应增幅或收窄。钢厂控制发货量加之部分钢厂减产，市场商户库存压力并不大。考虑到商户拿货成本较高，加之市场对旺季需求释放仍有期待，以及美联储降息预期影响下，预计9月不锈钢价格维持偏强震荡态势。关注钢厂排产、原料成交价格 and 不锈钢市场库存情况。

编辑：王中净

审核：卢德坤

电话：010-63074813

邮箱：zhanluezixun2016@126.com

官方网站：cnfic.com.cn

客服热线：400-6123115



目录

一、不锈钢型材市场行情回顾	3
二、不锈钢管材市场行情回顾	5
三、不锈钢及原材料市场回顾与展望	7
国内外龙头企业动态	9

9月不锈钢排产增加需求待释放，成本支撑偏强下价格偏强震荡

8月供应偏紧和原料成交价上涨支撑不锈钢价格走强，成交拖累下价格偏弱。上旬，不锈钢期货震荡上涨，现货价格多次小幅调涨。青山开盘提涨，代理及贸易商报价跟随上调，市场成交活跃度佳，低价资源有所去化。钢厂停产、减产消息刺激，现货资源供应偏紧预期下，期货盘面上涨，代理多调涨现货报价，成交又再现小幅回暖。市场到货不多，成交氛围偏好下，社会库存继续下降，但去库速度较此前略有放缓，成交以刚需小单为主。

中旬，不锈钢期货和现货价格呈现先扬后抑态势，成交也由好转弱。期货盘面上涨，市场询单和成交氛围较好。青山201期货开盘拉涨，市场多有跟涨，部分代理暂停接单，限量出卷，看涨情绪浓。随后青山304和316L期货开盘上涨200元/吨，但涨幅不及预期，市场看涨心态下代理多高于新盘价出货。但下游对高价资源接受度一般，成交转弱。市场询单氛围较差加之期货盘面接连下跌，市场看跌情绪蔓延，304现货价格小幅下跌。不过因拿货成本较高，跌幅有限。钢厂期货相继持平开盘挺价，代理商现货价格多持稳，支撑现货市场心态渐稳，跌幅收窄。

下旬，不锈钢期货先跌后涨，现货价格由跌转涨后稳。期货盘面阴跌不止，贸易商看跌心态较浓，低价仓单资源使得现货价格再次松动。随着高镍铁成交价及高碳铬铁钢招价格上涨，不锈钢成本支撑走强，期货盘面强势拉涨，市场看涨情绪带动价格上涨，成交较好。市场集中采购后，成交氛围有所回落，下游需求释放不足，贸易商为出货报价小幅让利。青山9月期货再次持平开盘，市场也多维持稳价出货心态，不过成交仍显一般，出货询单多零星散单为主。

预计9月不锈钢价格维持偏强震荡态势。高镍铁和高碳铬铁成交价上涨，不锈钢成本支撑较强。9月不锈钢排产有所增加，不过在“反内卷”式竞争的大背景下，供应增幅或收窄。钢厂控制发货量加之部分钢厂减产，市场商户库存压力并不大。考虑到商户拿货成本较高，加之市场对旺季需求释放仍有期待，以及美联储降息预期影响下，预计9月不锈钢价格维持偏强震荡态势。关注钢厂排产、原料成交价格 and 不锈钢市场库存情况。

一、不锈钢型材市场行情回顾

不锈钢圆钢

温州市场，整体情况受原料端带动明显，青山连续上调316L及2205价格，但整体接单情况不佳，代理商销售压力较大。不锈钢期货价格月内维持震荡走势，现货市场交投氛围较为一般。由于处于传统淡季高温行情中，下游市场需求难以提振，但因钼铁价格支撑明显，市场处于看涨状态中，钢厂挺价情绪较浓。

无锡市场，成交总体较为冷清，发货量不及预期。市场对当前盘价的接受度并不是很高，市场处于空涨状态，据贸易商反馈当前价格上涨更多由成本驱动，而非终端需求的全面回暖。

戴南市场，现货报价跟随盘价，本地价格高于盘价100-200元/吨不等，400系月内产量有所上升，价格支撑并不明显，考虑到传统旺季“金九十银”，预计9月圆钢价格主稳个涨运行为主，幅度暂看100-200元/吨。

不锈钢圆钢重点城市月度价格汇总（单位：元/吨）

价格	温州				戴南		湖州		无锡					
	青山			富凯	青山		永兴		青山		友诚		抚顺	
	300系		400系	双相	300系		300系		300系					400系
	304	316L	20R13	S2750	304	316L	304	316L	304	316L	304	316L	304	316L
2025/8/1	12300	23400	6230	33000	12500	23600	15500	27500	12500	23600	12600	23600	8700	
2025/8/31	12750	24450	6280	35300	12950	24650	16000	29000	12950	24650	12950	24450	8800	
月涨幅	↑450	↑1050	↑50	↑2300	↑450	↑1050	↑500	↑1500	↑450	↑1050	↑350	↑850	↑100	
月环比	3.66%	4.49%	0.80%	6.97%	3.60%	4.45%	3.23%	5.45%	3.60%	4.45%	2.78%	3.60%	1.15%	

不锈钢线材

温州市场，进入八月以来总体需求偏弱，拉丝厂补货资源以304、304A等常规规格为主，由于下游需求的持续低迷，采购越来越谨慎，但原料价格却在持续调整，预计9月不锈钢线材价格主稳个调运行。

戴南市场，8月各大钢厂接单有所下滑，制品加工企业反馈接单量与上月保持一致，下游客户需求依然不足，终端企业仅仅维持刚性生产，保持随用随采的采购节奏。月内钢厂接单数量一般，贸易商交投积极性不高，下游库存消化变慢。在原料价格持续走高的情况下，钢厂也不愿意让利接单。

不锈钢线材重点城市月度价格汇总（单位：元/吨）

价格	戴南				温州				湖州			无锡		梧州		均价				
	200系		300系		400系		200系		300系		400系	200系		300系		200系		300系		400系
	669	304	316L	20Cr13	669	304	316L	20Cr13	201Cu	304HC	316Ti	304	316L	669	304	669	304	316L	2Cr13	
2025/8/1	7350	12950	23400	6550	7800	13400	24200	6850	15500	17800	35500	13400	24200	7300	12800	7483	13138	23933	6700	
2025/8/31	7550	13250	24800	6550	8000	13700	25800	6850	15700	18100	36500	13700	25800	7550	12950	7700	13400	25466	6700	
月涨幅	↑200	↑300	↑1400	-	↑200	↑300	↑1600	-	↑300	↑300	↑1000	↑300	↑1600	↑250	↑150	↑217	↑262	↑1533	-	
月环比	2.72%	2.32%	5.98%	-	2.56%	2.24%	6.20%	-	1.94%	1.69%	2.82%	2.24%	5.98%	3.42%	1.17%	2.92%	1.99%	6.41%	-	

不锈钢型钢

戴南市场：月初价格虽上涨，但刺激需求进场力度较小，大多以需定量采购；月中供需博弈态势依旧延续，客户提货意愿并不高，成交依靠低价刚需资源；到月下旬商家为促成交有让利动作，但实际收效一般，市场普遍谨慎求稳为主，大单难以推进落地。

无锡市场：月初市场整体仍受淡季需求影响，下游对高价资源抵触情绪明显，观望情绪较浓；月中接连涨价，采购需求跟不上涨价的速度，市场只问不买现象较普遍，商家接单有难度；月末商家出货不温不火比较稳定，以老客户需求成交为主。

不锈钢角钢重点城市月度价格汇总（单位：元/吨）

价格	角钢40*40*4					
	温州		戴南		无锡	
	300系		300系		300系	
	304	316L	304	316L	304	316L
2025/8/1	12900	23600	13250	24400	13050	24200
2025/8/31	13300	25000	13650	25300	13450	25100
月涨幅	↑400	↑1400	↑400	↑900	↑400	↑900
月环比	3.10%	5.93%	3.02%	3.69%	3.07%	3.72%

二、不锈钢管材市场行情回顾

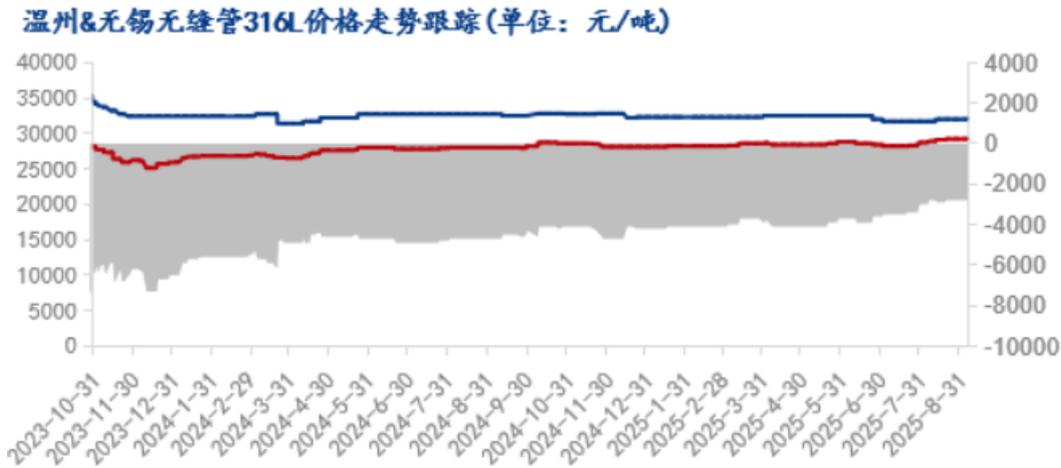
无缝管

8月内关联品种价格有所上涨，但供需矛盾仍在，各厂商销售压力较大，市场和下游资金链都相对紧张，商家出价情绪不一，整体来看无缝管商户成交情绪较稳定，北方市场报价有小幅的探涨。堆场库存依旧处于偏高位置，终端资源补充较为缓慢，贸易商也陷入谨慎观望局面，销售压力愈大，所以月内不少管厂还是暗降出库，有利即销，导致采购需求有一定延后，也加大了不锈钢无缝管市场抛货压力。据厂家反馈，成交依旧是以304资源为主，316L资源成交情况不理想。

8月不锈钢焊管市场价格上行，涨幅在300-1100元/吨。月初焊管316L资源受钼铁端价格上涨影响有300-500元/吨的调涨，但由于需求不佳，涨价并未能带来有效刺激，市场行情延续弱势。中旬在连续的涨价下，市场情绪好转，订单有小幅增长，但需求无法持续放量，叠加下游对高价存在抵触心理，在成交端难有突破。月末价格再次上调下游多存恐高心态，观望情绪不减，厂家

接单进展不顺，销售压力直逼下，部分商户采取让利销售策略，让利虽有成交，但实际订单数仍旧未达预期。

月内受钼铁等关联品种价格上调影响，无缝管及焊管价格均有一定涨幅，但无缝管由于出货压力影响下涨幅相对较小，故焊管与无缝管价差有进一步的缩小。



管坯

据贸易商反馈市场报价混乱，交易多停留于询价阶段，价格多一单一议，叠加市场对后市观望情绪较浓，成交较难转好。无锡市场，交投氛围冷清，商家报价积极性不高，成交提货意愿较弱，贸易商对后市多持有谨慎态度。

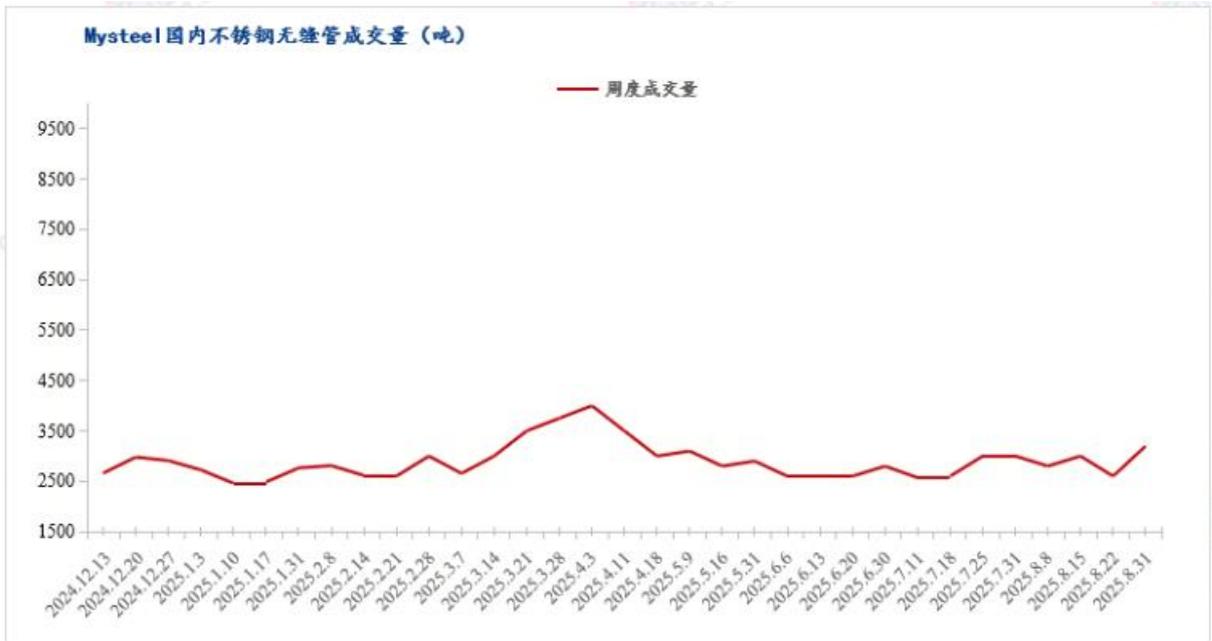


不锈钢管月度成交量跟踪

整体库存继续去化，同时需求回升，供需结构进一步好转，整体对不锈钢无缝管价格形成利好。但品种间分化较大，前期转产的产线暂未有明显复产动作。不锈钢销售旺季，叠加近日天气

转凉，北方市场的下游需求力度有所释放，月内询单渐多，有部分询单转为实单，虽大单仍旧没有，但散单量是有增多的。

月内随钼铁等关联品种价格走强，初期询单量增加明显，现货成交情况得以有所改善，但总体需求释放有限，大单客户仍旧处于观望状态，仅有刚需提货，同时成本支撑影响下，商家低出意愿不强，低价资源又再度减少，下游商户多持观望态度，整体采购量偏低，交易活跃度较为低迷。不锈钢期货盘面飘绿，市场氛围偏向谨慎，成交端没有明显突破，但原料端价格仍旧坚挺。



三、不锈钢及原材料市场回顾与展望

镍矿/镍铁端：

8月，镍矿价格变动有限，印尼和菲律宾的供应较为充足。印尼镍矿价格为基准价格升水溢价24美元/湿吨，印尼镍铁生产成本集中在914-915元/镍。菲律宾镍矿到中国港口价格集中在56美元（1.5% CIF），中国镍铁生产成本集中在1000元/镍左右。判断，9月印尼镍矿价格继续维持当前水平，即溢价升水24-25美元/湿吨，印尼镍矿总体仍处于紧平衡状态。菲律宾镍矿价格将因雨季来临而进入上行通道，国内铁厂正处于雨季前的备货期。因此，导致9月镍铁生产成本将继续维持当下水平，国内成本或将还受焦炭价格上涨而小幅上调。截止到8月末，高镍铁成交价格维持在940-950元/镍（到厂），印尼主流铁厂报价在950-960元/镍（CIF）。国内不锈钢产量进入增产阶段，对镍铁形成支撑。当然，9月若不锈钢价格因消费不及预期而大幅回落，势必影响到钢厂10月的排产量，300系排产量下降，将给10月的镍铁采购价格带来压力。

铬矿/铬铁端：

8月，国内铬矿期货价格上涨，现货价格也随之上调，铬铁厂生产成本抬升。截止到8月末，南非铬矿粉期货价格已涨至275美元/吨（10月船期），累计涨幅达10美元。推动国内高碳铬铁生产成本抬升。同时，内蒙古某工厂全线停产，月产量5万吨；叠加钢厂9月排产量继续增加。最终导致青山钢厂率先公布9月招标价格上涨300元/基吨，即8295元/基吨。8月国内铬铁厂处于有利状态，高碳铬铁生产成本集中在7700-7750元/基吨，8月招标价格7900元。进入9月，成本提升至7900-8000元/基吨，招标价格8200元。利润促使下，铬铁厂采购意愿强烈，9月铬矿价格有望涨至280美元/吨，铬铁成本将8100-8150元/基吨。另外，铬铁产量增加的同时，不锈钢排产量也在增加，8-9-10月保持增产状态，铬铁供需面表现健康。因此盘，不排除9月铬铁出厂价格继续上涨，钢厂10月招标价格继续上调。压力将在11-12月的招标价上有所体现。

不锈钢供需情况：

8-9月，国内不锈钢生产处于恢复增产中，市场价格出现反弹，钢厂扭亏，叠加社会库存和钢厂库存下降，几个方面为钢厂增产提供有利条件。从中联金统计数据看，8月不锈钢排产量约325-326万吨，环比增加13-14万吨。9月排产量继续增至约343万吨，两个月累计增加31-32万吨。分系别看，200系，8月排产量为101万吨，环比增加8万吨；9月增至107万吨，累计增加约14万吨。300系，8月排产量为171-172万吨，环比增加约5万吨；9月增至179-180万吨，累计增加约13万吨。400系，8月排产量为53万吨，环比增加约1万吨；9月增至56-57万吨，累计增加约4万吨。虽然排产量增加，但是由于成本变动有限，钢厂若亏损加剧，将影响到排产预期。另外，随着产量的连续增长，伴随价格的反弹，社会库存和钢厂库存向下游转移，8-9月市场呈现良性发展。9月后期到10月，随着下游补库结束，社会库存和钢厂库存将再次进入垒库阶段。10月钢厂继续增产的压力将逐步体现，同时下游端也将进入新一轮的需求淡季，无法给增产提供空间。届时，供需矛盾加大负反馈到市场，行情将进入下跌通道。

行情研判：

从宏观角度看，9月美联储降息预期升温，国内货币政策调剂空间加大，总体有利于全球大宗商品走强。从不锈钢基本面看，首先，主要炼钢原料价格有较强支撑，尤其是铬铁和钼铁。镍铁端，因印尼无增长空间，且成本变动不大，虽不能上涨，但下跌的动力和空间也不足。多角度致使钢厂生产成本居高不下。其次，社会库存和钢厂库存仍处于降库之中，虽未来有垒库风险，但是短期（9月中旬前）保持良性，库存带来的行情压力有限。再次，进入9月中旬以后，若不锈钢供需矛盾逐步突出，传导市场与钢厂降价竞争，届时将向上游传导。产业链形成共振，价格有望进入顺畅下跌通道。最后，总体来看判断9月中旬前，市场行情短期来看有支撑，但上涨空间有

限，大概率保持高位震荡走势，波动空间在100元/吨左右；下旬市场价格有望进入下跌态势，304/2B基价有望再次跌至12400元/吨左右。

国内外龙头企业动态

鞍钢联众完成全流程超低排放改造

8月1日，鞍钢联众公司超低排放改造评估监测进展情况在中国钢铁工业协会网站公示，标志着该公司完成全流程超低排放改造和评估监测工作。

作为粤港澳大湾区大型不锈钢生产企业，该公司深入贯彻习近平生态文明思想，全面落实鞍钢集团“双碳”战略，以超低排放改造为抓手推动企业绿色低碳转型。该公司提前谋划、倒排工期，按照“整体推进、分类实施、分步验收”的工作原则强化安全管理，克服厂区点多面广、布局复杂等客观问题以及时间紧、任务重、工程量巨大、高风险作业多等现实困难，有序实施超低排放改造项目，重点实施了清洁运输及门禁系统提升、除尘系统升级改造、排放口规范化改造、轧钢热处理炉建设脱硝系统、料场全封闭等21项超低排放改造项目，完成了有组织排放、无组织排放及清洁运输超低排放全流程改造。

此次改造不仅提升了企业环保水平，更实现了社会效益与生态效益的双赢。未来，该公司将继续践行“绿色、低碳、可持续”发展理念，以打造“绿色不锈钢厂”为目标，将绿色低碳循环发展作为推动企业高质量发展的重要引擎，不断推动环保工作再上新台阶，为粤港澳大湾区生态文明建设和钢铁行业绿色转型作出更大贡献。

山东太钢鑫海成功申请一项名为“一种利用AOD降低镍铁水冶炼不锈钢石灰消耗的方法”专利

8月22日，山东太钢鑫海不锈钢有限公司成功申请一项名为“一种利用AOD降低镍铁水冶炼不锈钢石灰消耗的方法”专利，申请公布号为CN120519765A，申请日期为2025年5月29日。

该发明公开了一种利用AOD降低镍铁水冶炼不锈钢石灰消耗的方法，属于不锈钢冶炼技术领域。该方法主要包括兑铁、脱硅期、主脱碳期、次脱碳期、侧枪脱碳第一阶段、侧枪脱碳第二阶段、侧枪脱碳第三阶段、还原阶段及调整阶段共9个步骤，使用本操作方法冶炼不锈钢，通过稳定脱硅期碱度、硅含量，提升主脱碳期、次脱碳期终点碳含量，降低次脱碳期供氧强度，减少氧化过程Cr元素氧化，可以显著降低石灰消耗，间接降低硅铁、萤石消耗，降低生产成本。

山东钢铁上半年扭亏为盈 “变革求生”成效显著

上证报中国证券网讯（赵彬彬 记者 杨焱）8月21日晚间，山东钢铁发布2025年半年报。在钢铁行业供需压力犹存、市场下行的背景下，公司以“变革求生”为管理主题，推进“1+6+N”变革体系，今年上半年实现扭亏为盈，经营业绩延续一季度向好态势。

报告期内，公司实现营业收入368.06亿元；利润总额2.92亿元，同比增利13.53亿元；归母净利润1252.58万元，同比增利9.81亿元；经营活动现金流净额28.21亿元，同比增长88.31%。单季度看，二季度归母净利润2694.07万元，环比增利4135.55万元，盈利能力提升体现业绩修复的可持续性。

成本管控成效显著。公司深化算账经营，落实三级成本管控，吨钢可比成本同比降65.90元；严控费用，削减固定成本及期间费用；重塑采购体系，以“战略采购+公开招标”降本。

生产效率上，济南钢城基地高炉稳定，型钢、优特钢产线满负荷生产，产能充分释放，高炉焦比、燃料比下降，界面效率提升，产线产量连创新高。日照基地以高炉为中心，优化中修时间，实施低铁耗冶炼，在铁水资源不足时提升效益。

市场与产品结构同步优化，公司推进“近地化、终端化、高端化、国际化”战略，近地化销售占比升11个百分点，终端直供比例提高8.6个百分点，物流成本降低；钢材出口64.26万吨，同比增3.71%。产品向高附加值延伸，开发47个新产品，推广34.4万吨，独有领先产品比例升至8.4%；完成比亚迪等12项二方认证，首次供货长城汽车、奇瑞商用车，多项科技成果获省级以上奖项。

绿色低碳与数智化转型协同推进，公司环保绩效维持A级，济南钢城基地吨钢综合能耗同比降6.2千克标煤，日照基地降21.9千克标煤。组建AI数智部，济南钢城基地信息化提升项目进入现场测试；加速AI+钢铁场景应用，推进15个在建/在研项目，3个已上线。

市场分析认为，随“反内卷”政策及减产措施落地，钢铁行业供给收缩与成本优化将成中期利好，利于稳定钢价、释放盈利空间。山东钢铁将紧抓机遇，依托变革体系，深化协同，坚持创新，向高质量发展迈进。

盛阳高端不锈钢无缝管项目投产

8月16日，盛阳集团旗下山东临港有色金属年产10万吨高端不锈钢无缝管项目一次性试产成功。

依托公司年产70万吨高端不锈钢棒线材项目的原材料供应，该项目可实现“原料短流程直供”，同时可加速推动管件加工、法兰制造等下游配套项目的集聚，推动不锈钢深加工产业集群的形成。

据了解，项目坚持高端定位，引入智慧生产一体化管控系统，可实现生产全流程数字化管控。生产产品以 300 系为主，同时以创新开发 400 系、双相不锈钢、镍基合金、纯钛及钛合金等各系列高附加值产品为目标，不断为市场提供高质量多元化产品。

该项目的试产成功，标志着盛阳集团不锈钢产业链的进一步完善。后续，公司将进一步立足产业优势，延链补链强链，加速推动盛阳集团临港产业园构建“短流程不锈钢坯-不锈钢棒线材-不锈钢制品”全产业链条；同时，公司将以关键技术攻关为重点，持续开发新产品，稳步提升产品质量，以新业态助力盛阳集团实现新发展。

酒钢 S31254 超级奥氏体不锈钢破壁欧洲高端市场

在全球高端不锈钢市场竞争日趋激烈的背景下，酒钢与国内知名特钢供应商天津格瑞强强联合，凭借前瞻性的国际化战略布局和扎实的渠道建设，成功将国产 S31254 超级奥氏体不锈钢打入欧洲高端市场，以卓越的产品性能和专业的服务体系赢得了国际客户的认可。

方大特钢：稳岗拓岗筑牢就业“压舱石”

近年来，辽宁方大集团旗下方大特钢科技股份有限公司（以下简称方大特钢）积极践行社会责任，通过精准引才、精心育才、暖心留才等举措，在钢铁行业转型升级浪潮中，有效发挥就业稳定器作用，为企业高质量发展和区域人才战略提供有力支撑。

面对制造业重点领域的人才缺口，方大特钢精准引才，破解“供需错配”。公司锚定钢铁智能冶金、AI 大模型应用、清洁能源技术等领域，精准锁定高层次人才需求。7 月，近 40 名应届毕业生加入，专业覆盖电气技术、机械技术、物联网工程等领域，匹配基层技术岗需求；8 月 1 日，150 余名硕士研究生、博士研究生集中入职，投身于企业转型升级的核心研发与技术攻关岗位。据了解，方大集团积极响应国家号召，计划三年累计招聘 6000 名高层次人才。

方大特钢深知，稳定的就业不仅需要岗位，更需要留得住、干得好。为此，公司构建了差异化、系统化的培养体系，着力提升人才与岗位的适配度与发展潜力。针对基层应届毕业生，推行“师徒结对”机制，助力其快速成长为技术骨干；针对高层次人才，安排入职专项活动及一个月的集中培训，结合思政学习，加速其完成从校园学子到产业精英的角色转变。同时，配备专职指导员、建立导师培养体系，由岗位导师、专业导师、成长导师，对其入职后的成长开展全过程、全方位指导。

“留才”是稳就业关键。方大特钢以“家文化”营造暖心生态，并以优厚待遇留才，员工收入和福利逐年提升，推出医疗、教育、养老等方面的福利政策，切实兑现“一人在方大，全家有保障，终身都受益”的承诺。公司改制以来，累计12次共向员工发放红包近12.7亿元，2018年至2024年普通员工人均年收入达13.64万元，截至今年上半年，公司为员工发放福利支出超7亿元。方大特钢将持续实施扩岗计划，为稳定和扩大就业提供坚实基础。

太钢不锈钢在耐蚀、生物医用等领域集中攻坚

近日，太钢集团召开了专题部署会。其中，在技术创新方面，太钢瞄准“卡脖子”难题持续攻关。研发的厚度仅0.015毫米的“手撕钢”，打破国外技术垄断，实现工业化量产，应用于柔性屏制造、航空航天等高端领域，产品附加值较普通不锈钢提升3-5倍。针对高温合金不锈钢等高端材料，太钢与飞机制造企业协同开展“需求导向型创新”，从成分设计到性能测试全程深度参与，使产品一次性通过率提升40%。通过“揭榜挂帅”机制，太钢在耐蚀不锈钢、生物医用不锈钢等领域集中攻坚，计划三年内实现关键材料国产化率提升30%，研发投入占比保持在营收的5%以上。

德国不锈钢经销商呼吁豁免2.5万吨进口关税额度

针对欧盟不锈钢中小企业面临的高关税困境，德国不锈钢经销商GerberSteel近日正式提出建议，呼吁对中小企业的钢材进口实施关税豁免——为其设定每年2.5万吨的进口额度，该额度内可免征欧盟保障性关税。

GerberSteel指出，在当前欧盟贸易政策下，不锈钢中小企业受高关税的冲击尤为显著。更关键的是，这类企业本身碳排放量有限，而在碳边境调整机制（CBAM）纳入考量后，高关税与CBAM形成的“双重负担”，让中小企业陷入更艰难的处境。

“这不仅意味着繁重的行政工作，更直接导致中小企业在市场竞争中处于劣势，与大型企业的差距持续拉大。”GerberSteel执行长托尔斯滕·格伯（Thorsten Gerber）进一步解释，并援引欧洲统计局（Eurostat）数据佐证：欧盟仅3%的大型企业，就占据了57%的钢材进口份额。他强调，中小企业不应因“可能存在的倾销行为”被牵连，理应从欧洲贸易防卫措施中获得豁免。

基于上述困境，GerberSteel提出了具体的解决方案：除为中小企业设定每年2.5万吨的进口关税豁免额度外，还建议在此额度内，同步豁免企业的CBAM报告义务，以及未来可能出台的类似贸易规范要求，从根本上为中小企业“减负”。

日本对中国和韩国热镀锌钢带和钢板发起反倾销调查

2025年8月13日，日本财政部发布公告，应日本国内制造商日本制铁株式会社、日铁钢板株式会社、神户制钢所和淀川制钢所于2025年4月28日提出的申请，决定对原产于中国和韩国的热镀锌钢带和钢板（日文：溶融亜鉛めっき鋼帯及び鋼板）发起反倾销调查。涉案产品的日本海关税号为7210.49、7212.30、7225.92和7226.99。本案倾销调查期为2024年1月1日~2024年12月30日，产业损害调查期为2022年4月1日~2025年3月31日。

调查问卷已经发给利益相关方，立案之日起7日内未收到调查问卷的利益相关方，应于立案之日起14日内提交书面申请及相关材料至日本财政部。

浦项钢铁（POSCO）否认土耳其不锈钢生产公司出售传闻

韩媒报道称，近日，部分媒体报道称浦项钢铁继出售中国钢厂后，正考虑逐步撤出其在土耳其的生产法人“POSCO阿桑TST”。对此，浦项钢铁方面澄清称该报道不属实。

此前，有媒体推测浦项钢铁此举是由于土耳其当地钢铁市场中低价中国产品流入量增加，导致亏损扩大所致。但浦项钢铁明确否认了这一出售计划。

此次出售传闻源于浦项钢铁在土耳其的生产法人“阿桑TST”申请对当地不锈钢产品发起反倾销调查后，部分反对反倾销措施的势力散布不实消息。部分土耳其网络媒体未经浦项或该公司确认，便通过新闻和社交媒体扩散传闻，导致舆论发酵。

浦项钢铁明确表示，阿桑TST目前并未进行结构调整或出售计划，正全力推动当地业务正常化。公司预计，若土耳其政府于今年内最终裁定对中国及印尼产不锈钢冷轧产品实施反倾销措施（AD），市场环境将改善，业绩有望回升。

土耳其政府于2024年6月28日宣布对中国和印尼产不锈钢冷轧产品展开反倾销调查。此次调查应浦项土耳其子公司“浦项阿桑TST”的请求发起，调查范围涵盖2021年1月1日至2023年12月31日期间的进口产品，目前仍在进行中。

重要声明

（1）本报告由新华社中国经济信息社发布。报告依据国际和行业通行准则由新华社经济分析师采集撰写或编发，仅反映作者的观点、见解及分析方法，尽可能保证信息的可靠、准确和完整，不对外公开发布，仅供接收客户参考。

（2）在任何情况下，本报告所刊载的信息，均不构成投资建议。

(3) 本报告内容的版权归新华社中国经济信息社或相关方所有，未经书面授权许可，任何机构和个人不得以任何形式转发、翻版、复制、刊登、发表或引用。

审 签：卢德坤 编 辑：王中净
联系电话：(010) 63076241 传 真：(010) 63074992
电子邮箱：mrcj@xinhua.org 邮政编码：100803
地址：北京市宣武门西大街 57 号新华社中国经济信息社经济智库