



新华社中国经济信息社

2026年1月22日 第3期（总第381期）

编　　辑：蒋文

终审编辑：田春

<https://www.cnfin.com/>

客服热线：400-6123115

## 内容摘要：

- 云南沿边村农业农村现代化新图景
- 苍茫的戈壁 希望的田野——河西走廊发展现代寒旱特色农业纪实
- 高原乡村迎雁归
- 一颗脐橙的七十亿元“橙”功密码
- 贵州安顺：特色农业绘就乡村振兴新图景





## 热点聚焦

长江禁渔五年，发生了哪些变化？ ..... 3

云南沿边村农业农村现代化新图景 ..... 5



## 现代农业

苍茫的戈壁 希望的田野——河西走廊发展现代寒旱特色农业纪实 ..... 12

科学家突破非粮饲料关键技术 ..... 16

让老种子焕发种业振兴新活力 ..... 17



## 人才振兴

高原乡村迎雁归 ..... 19

从“一个齐晓景”到“一群齐晓景”：看兴安岭乡村振兴繁花盛开 ..... 22



## 产业振兴

一颗脐橙的七十亿元“橙”功密码 ..... 25

江西瑞金：黄元米果飘香 传统手艺“打”出富民产业 ..... 27

内蒙古河套地区：葵花籽带动大产业 ..... 28



## 他山之石

贵州安顺：特色农业绘就乡村振兴新图景 ..... 30

品牌赋能筑高地 兴安盟现代农牧业焕发新活力 ..... 31



## 热点聚焦

### 长江禁渔五年，发生了哪些变化？

2021年1月1日全面启动以来，长江十年禁渔已实施满5年。

农业农村部长江流域渔政监督管理办公室表示，5年来，长江禁渔取得阶段性明显成效：水生生物多样性恢复向好，退捕渔民基本实现安居乐业，禁捕管理保持总体稳定。江豚逐浪起，鳤鱼竞洄游，万里江涛上，人水和谐的画卷不断铺展。

#### 水生生物多样性恢复向好

长江，是中国淡水渔业的摇篮，也是世界上水生生物多样性最为丰富的河流之一，淡水渔业资源一度占全国的60%以上。20世纪80年代以后，受长期高强度人为活动影响，长江流域水生生物资源衰退，生物完整性指数一度到了最差的“无鱼”等级。

十年禁渔，让长江得以休养生息。

天气转冷，长江湖北宜昌段江滩公园一隅，江豚观赏点依旧热闹。“江豚一家‘豚’丁兴旺，其乐融融。”摄影爱好者杨河兴奋地展示他拍摄的“大片”。画面中，一头成年江豚高高跃出水面，身后一头幼豚紧跟不舍。

中国科学院水生生物研究所研究员王丁说，伴随长江十年禁渔不断推进，江豚逐浪成为沿江城市的“标配”景观。2022年科学考察结果显示，长江江豚分布范围扩大，种群数量与2017年1012头相比，实现历史性止跌回升。

禁捕之外，长江沿线还深入实施旗舰物种拯救行动，推进水生生物重要栖息地修复。

农业农村部长江流域渔政监督管理办公室主任江开勇介绍，2024年到2025年，中华鲟放流规模连续两年超过100万尾，有效补充了野外种群。长江鳤自然繁殖试验取得成功，野外种群重建迈出重要步伐。

越来越多的标志性物种回归公众视野。消失多年的鳤鱼出现频次快速增加，“长江三鲜”之一的刀鲚重新溯河到达最远的洞庭湖……

江开勇表示，长江水生生物多样性恢复向好。干流水生生物完整性指数持续提升。2021年至2024年，长江流域累计监测到土著鱼类344种，较2017年至2020年增加36种。

## 渔民从“靠水吃水”到“护水兴水”

禁渔成与败，关键在渔民。5年来，长江流域各地构建培训强技、创业强心、政策兜底的精准服务体系，为渔民织密保障网。退捕渔民实现了从捕鱼者到护渔者、致富者的转变。

穿上志愿者服装，拿上清洁工具，荆江上首宜都市枝城镇白水港村退捕渔民刘红全几乎每天早上都去长江岸边，清理垃圾与杂物。

三面环水，白水港村以水而兴。多年来，村民以渔为生，耕波犁浪。2015年3月，记者到访白水港村，那时的村民们打鱼没钱、上岸没地，生活困难。

完善配套政策、开展技能培训、举办专场招聘会……随着当地一系列举措出台，186户退捕渔民全部转产就业。白水港村党总支书记李维说，转产后，旧渔村变身生态村，人气越来越旺。2025年村集体经营性收入达101万元，人均收入从2019年的2万元增至近3万元。

多地出台退捕渔民创业贷款等优惠政策，助力他们从捕鱼人变身“新农人”“创业者”。

年关将至，江汉平原湖北省监利市桥市镇，退捕渔民阎德国的200多亩螃蟹迎来收获季。凭借当地给予的创业贴息贷款，从水上“讨生活”，到岸上“创未来”，阎德国创办了水产养殖专业合作社，收入也跟着水涨船高。“年关价格高，等年关再卖。按照每亩2000多元毛利算，今年可以收入数十万元。”阎德国说。

稳得住、能致富，这样的故事在长江两岸不断上演。江苏扬州渔民深入挖掘江豚生态文化价值发展旅游，江西九江渔民开起“渔家乐”民宿。渔民“创业梦”正照进现实。

农业农村部发布的数据显示，通过采取有力措施对23.1万退捕渔民实行安置保障，有劳动能力和就业意愿的退捕渔民就业率基本达到100%，符合养老保险参保条件的全部参加养老保险；通过兜底保障，1.2万困难渔民被纳入低保等救助范围，基本实现“应帮尽帮、应保尽保、应救尽救”。

## 挑战仍存需久久为功

征程过半，成效初现。从昔日“无鱼之困”到如今“鱼跃之景”的生态转变，从传统“靠水吃水”到现代“护水兴水”的理念革新，长江禁渔实践充分证明，生态保护与民生改善能够实现协同双赢。

但长江生态系统历史欠账多、修复周期长，面临的挑战不容忽视。整体上看，长江水生生物资源和多样性依然处于低位。尽管禁渔以来新增监测到36种土著鱼类，历史上分布的443种鱼类中，仍有99种未被监测到。

水生生物完整性指数仍为“较差”等级，保护修复任重道远。据介绍，珍稀物种生存危机未解除。中华鲟连续8年未监测到自然繁殖，2024年到达葛洲坝下的成鱼仅10尾；野外长江鲟均为人工放流个体，尚未形成自然种群。

禁渔秩序方面，非法捕捞行为仍然时有发生。

少数不法分子选择深夜跨区域作案，借助无人机、夜视仪、潜水服、大马力快艇等新工具规避执法打击，望风、开船、电鱼、下网、销售各环节分工明确……据长江航运公安局介绍，非法捕捞案件呈现团伙化、隐蔽化，“捕运销”产业链转入地下。近年查处的案件中，跨区域作案占比较多，隐蔽性变强，打击难度更大。

基层干部建议，下一步，要持续提升禁渔监管效能，推进重要栖息地和关键生境修复，加强珍稀濒危物种保护，不断提升长江十年禁渔后半程工作实效。

江开勇说，坚定不移实施好长江十年禁渔，农业农村部门将继续会同有关部门和沿江各地，守正创新、系统施策、补齐短板，完善长效机制，强化联合执法，提升保护能力，以长江水生生物高水平保护助力长江经济带高质量发展。（新华社记者李思远）

## 云南沿边村农业农村现代化新图景

山峦与河谷间，云南边疆的374个沿边行政村正悄然发生变化——边境幸福村建设如火如荼，产业振兴成为夯实边疆幸福的基石，农民增收渠道不断拓宽，乡村内生动力正被激活。

沿边村的发展不再单靠外部“输血”，而是转向自我“造血”，一批批适度规模化的现代农业、特色产业、农文旅业态在这片土地生根发芽。

党的二十届四中全会对加快农业农村现代化、扎实推进乡村全面振兴作出系统部署，强调坚持把解决好“三农”问题作为全党工作重中之重，促进城乡融合发展，提升农业综合生产能力和质量效益，推进宜居宜业和美乡村建设，不断提高强农惠农富农政策效能。这一系列部署，为边疆地区以产业振兴夯实发展根基、以农业现代化夯实稳边之基提供了清晰指引。

产业的灯火次第亮起，边疆的民生样貌也展露新颜：基础设施空前改善，公共服务供给不断提升。在云南沿边村庄，一种静水流深的乡村振兴力量正在积聚、生长，绘就新时代稳边固边与农业农村现代化的生动图景。

## 孟连县芒信村：不断“试错”，牛油果终于“安家落户”

行走在普洱孟连县城的街道上，随处能闻到咖啡醇香，若驻足一家小馆点单，许多店员都会推荐“牛油果咖啡”。

曾是“稀罕物”的牛油果，如今在咖啡精品率连续三年领先全省的孟连扎根落户，成为云南边境地区由“种得出”向“卖得好”转型的农业“新品牌”。

这一转变，并非偶然。“十五五”规划建议中提出，要“提升农业综合生产能力和质量效益”，“统筹发展科技农业、绿色农业、质量农业、品牌农业，把农业建成现代化大产业”，“发展农业适度规模经营，提高新型农业经营主体发展质量”。孟连牛油果产业的成长轨迹，正与规划建议相向而行。

正午时分，在位于中缅边境的芒信村山坡上，一层金色阳光满洒在颗颗硕果之上，村党委书记张志平正带着工人采摘牛油果。

“土地按30%入股，企业占股70%，共同成立‘村小组+企业’的合作社。每亩地每年最多能分红1000元，再加上果园务工，两口子靠牛油果年入十万已不稀奇。”张志平说，牛油果让村民的日子“越过越有奔头”。

孟连牛油果产业的起步，始于一次长时间的“试错”。

2007年，留学归国的祁婕带着团队来到孟连试种牛油果，成立普洱绿银生物股份有限公司。从品种筛选到栽培方式，从水肥管理到病虫害防控，团队在反复试验中摸索出适配当地气候、土壤条件的种植技术体系。

试种成功后，2014年，基地的牛油果种植面积扩至5000亩。2018年起，孟连县大力推广绿银公司的种植经验，牛油果产业进入规模化扩面阶段。如今，全县种植面积达12.07万亩，其中2.57万亩果树挂果，年产近2万吨，成为目前国内牛油果种植规模最大、供应最稳定的产区。

在芒信村，绿银公司自营基地面积超万亩，以哈斯（Hass）和品格顿（Pinkerton）等成熟品种为主，亩产最高可达八百公斤，亩均收益1.5万至1.6万元。基地三成产量供给盒马鲜生，剩余部分由线上电商和线下渠道共同消化，品牌效应渐显。

在绿银公司的带动下，不少年轻人也加入牛油果产业大军。赵阿结便是其中之一。

“种牛油果，首先要熬过五六年的纯投入期，先保证能活下来，再谈带乡亲们致富。”赵阿结毫不讳言。2018年，他在芒信村“试水”牛油果种植，果园面积达到800亩，这片果园直到2023

年才实现分红，如今合作社年营收四五百万元，每年向农户分红七八十万元。

牛油果的“水土不服”，曾让他吃尽苦头。“没有水不行，水多了更不行；种植地的最低温度不能低于5℃，但温度太高又不成。红土、沙土、胶泥土等不同土质，要配套专门的水肥管理策略，稍不合适就影响生长。”为摸清牛油果的“脾性”，那几年他跟着绿银公司的技术员日夜在田间跑，修枝、施肥、测水、选品种，还免不了一路“交学费”。

“灌溉系统不实用我们改过，选错了品种我们换过……光前五年这些失败，就赔进去不止300万元。”赵阿结苦笑，“果园牵动着老百姓的利益，前几年没能给老百姓分红，我们压力也很大。”

2023年，在边境幸福村建设等项目的支持下，赵阿结的果园兴建了提水灌溉设施，跨越240米落差，从山下的南垒河建设一条2公里的供水线路，既解了山上牛油果的“渴”，也解了赵阿结运营果园的困。

产业发展不止于田间地头的忙碌，还要迎接市场的风浪。每年11月，智利牛油果大量涌入中国市场，恰好与孟连收获期“撞档”。

“智利果量大、价格有优势，11月我们只能每天三五吨，少采点。等12月智利果卖完，我们再错峰采收。”赵阿结说，“与智利牛油果的竞争，也倒逼我们种植端要更加重视品质的管控和标准化生产。”

“国内牛油果种植面积只有20万亩左右，国产替代空间巨大。”绿银公司副总经理赵士民说。

他给记者算了一笔账：按照最近几年的牛油果收购价，亩产150公斤种植户就能保本，管护得当的，亩产能达到七八百公斤。当前，县里不少牛油果的亩产仅达三四百公斤，还有相当大的产能提升空间。

“在国外，牛油果果酱、果油、化妆品等已形成成熟产业链，但在国内仍处起步阶段。”赵士民说，制约深加工发展的关键，仍在于原料供给规模不足。这也意味着，孟连的牛油果要真正成长为现代化大产业，还需在稳面积、提单产上下更大功夫。

经过近二十年的试验与探索，牛油果在云南边境山村真正“安了家”。如今，这一特色农业实践正朝着“十五五”规划建议指明的方向持续推进，在产业的强链补链过程中，将质量效益型农业做精做细，也为云南边境幸福村建设提供了可供借鉴的农业农村现代化样本。

### 镇康县茶叶林村：坚果甘蔗“竞生金”，温泉涌出“农文旅”

与冬日的北方迥然不同，位于西南边陲的茶叶林村仍然暖意融融。阳光洒在群山之间，衬起一

派忙碌氛围。

山间田上，甘蔗林随风摇曳，远处澡塘坝的温泉度假村热气升腾，几处小坝子上，村民们正忙着采摘金丝皇菊，待晒干后制成给游客的限定手信。

这个偏居一隅的边境小村，如今正因农文旅融合与县域经济的发展共同脉动。

茶叶林村位于中缅边境的云南省镇康县勐堆乡，汉、傣、佤、彝等民族的村民聚居于此。这个不足千人的小村下辖耕地 1192 亩，林地 22365 亩，具备发展多种经营得天独厚的优势。

上世纪 90 年代，县里建设南伞糖厂，村里从那时起着力发展甘蔗种植业，并逐渐扩张至超千亩的规模。“那时，村里的老百姓都说，种甘蔗喂了孩子、盖了房子、开了车子。”镇康县委统战部部长陈洁告诉记者，她曾在勐堆乡任职，村里的山乡变化，她历历在目。

近年来，茶叶林村学习运用“千万工程”经验，立足边疆村庄资源禀赋和区位特点，坚持产业发展与村庄建设同步推进，探索出一条以农文旅融合拓展城乡融合新空间的发展路径。

“这几年，我们拓展了澳洲坚果种植，并逐步替代甘蔗成为村里的主导产业，再加上茶园、草药、金丝皇菊等农产品的多元化经营，居民的收入越来越稳定，渠道也更加多元。”村党总支书记穆刚介绍。

为稳住坚果产业的发展态势，村乡两级合作社形成合力，在种植、管护、销售等环节为种植户提供全面支持：这两年，乡级合作社借助边境幸福村建设等项目的支持，使用无人机为果园开展病虫害防治，并委托相关科研机构，派驻科技特派员到田间地头指导农民进行果树管护，以提升产量和品质。

在“林间经济”生金的同时，茶叶林村喷涌不断的“地下宝藏”也让村民们赶上了“温泉度假村”的商机。

近几年，镇康县投资数千万元，在澡塘坝建设“三养”温泉度假村，定位“休养、医养、颐养”。项目建设以来，累计带动周边群众用工 6000 余人次，增收 120 多万元，并吸引不少在外务工的村民返乡就业，依靠民宿、餐饮、农产品销售等业态，吃上“旅游饭”。

温泉度假、民宿餐饮、农特产品销售等新业态，正将更多县域经济的资源、市场要素和公共服务引入村庄，推动城乡要素双向流动，不仅吸引村民返乡就业创业，也让边境乡村深度嵌入县域经济体系之中。

文旅事业的发展也让村里的面貌焕然一新，党员带头拆违治乱、绿化美化。目前，全村共拆除

乱建 1.2 万平方米，农村生活垃圾和生活污水治理率达 100%，绿美村庄建设实现全覆盖。如今的茶叶林村整洁美丽，推窗见山、登高见景。

从甘蔗的“甜蜜经济”，到澳洲坚果的硕果累累，再到温泉升腾起的袅袅热气，茶叶林村的发展轨迹，正是推进宜居宜业和美乡村建设的生动注脚。

### 澜沧县阿里村：“押宝”生态茶的新收获

近几年，以霸王茶姬、东方树叶、LINLEE（林里）等品牌为代表的新式茶饮掀起消费浪潮。年轻人追求的，不再只是简单的滋味，而是能品得出茶香、喝得到果味的原料真实感。这一变化，正在重塑新式茶饮的产业链，也“链”上远在中缅边境的阿里村。

阿里村位于澜沧拉祜族自治县糯福乡，10 个村民小组中有 7 个都分布在 22.374 公里的国境线上。除了 4700 多亩茶叶外，村里还种着 500 多亩柠檬和 3200 多亩甘蔗等作物，这些共同构成了村庄的“立体农业”图景。

得益于近几年茶园生产的提质增效和大型茶叶加工厂的进驻，村子的“茶经济”正越来越红火。谈起这一点，村支书张爱华打心底里感谢村里在外工作的年轻人。

“2021 年前后，村里在勐海工作的年轻人就提醒我们，以后村里要发展生态茶，当地市场那些打过药的茶都卖不出去哩。”张爱华说道。接收到这一信号后，他决心改变茶园普遍施洒农药与除草剂的现状。

正在此时，县里和乡里将茶园有机转化列为重点工程，在边境幸福村建设等项目的支持下，总计超过 3000 万元的资金投入其中，覆盖糯福乡的 5 个边境村、3 万多亩茶园。

“起初做老百姓的工作很困难，但如果抱着壮士断腕的决心，我们一定会输在未来。”张爱华谈起当时的果断。2022 年底，村委会同茶农达成协议，其中一项约定：若农户再给茶叶施洒农药、除草剂，就无法享受政府补贴。如今，村里茶园悉数采用绿色防控措施，并施撒生态肥。

这份“押注未来”的果断，两年后便换得回报。2024 年，一家为大型饮料品牌供应茶原料的企业看中了糯福乡的生态茶，并在阿里村建起日吞吐量最高达 20 吨的大型茶叶加工厂，专门收购和加工乡里的生态茶。

“如果当时不做茶园的有机转换，我们恐怕也吸引不到这个规模的企业，受损失最大的还是老百姓。”糯福乡经济发展办公室的工作人员侯文森说。

“2025 年种柠檬的农户也赶上了好时候，价格最高卖到过每斤 12 块，平常的价格也在 8 到 10

块，一扫前年每斤才卖两三块钱的阴霾。村里有一户种了五六十亩，怎么着也能把前些年赔的钱挣回来。”张爱华提起柠檬价格的市场波动。

他告诉记者，阿里村非常适合柠檬种植，柠檬在这里一年四季都能挂果。进入盛果期的果园，亩产可达四五吨，产出的果基本发往四川安岳，再转销全国。柠檬与生态茶一道，稳住了农民的收入。

“老百姓其实算得最明白，最重视收入的稳定。村里的谋划让老百姓得了实惠，他们也就对村里的产业引导措施更加支持了。”张爱华说。据悉，阿里村还将着手推进甘蔗产业的升级，计划栽种优质品种，并扩种至4000亩，以茶叶、柠檬、甘蔗支撑的村庄产业发展的“三角结构”雏形渐显。

在张爱华看来，村里不愁地不够，但愁人不足：“不少年轻的小伙子还喜欢在外闯荡，我们希望村里的产业稳住后，他们的心也能稳在家乡。”

城市的消费趋势变化给了阿里村新的机会，边境幸福村建设给村里带来坚定支持，而村民们用勤劳、发展的眼光和对“绿水青山就是金山银山”的坚持，让柠檬与茶的香气氤氲转化为实实在在的收入，这便是乡村可持续发展的质朴底色。

### 耿马县大水井村：“东绸西固”织就致富“新丝路”

微风拂过，曾凤祥在院子里能隐隐听到窸窣声响，架子上的“蚕宝宝”正大快朵颐，进行着吐丝前最后的营养储备。

“别看就这么两架蚕，一昼夜能吃掉好几筐桑叶，个个都是大胃王。”曾凤祥说，9亩桑田和养蚕作坊是她家的新营生，而“小村兴新业”也成为“东绸西固”产业大变迁的生动缩影。

自2006年商务部实施“东桑西移”工程以来，东部地区的茧丝绸产业渐渐向中西部地区梯次转移，生态环境优越、气候适宜的西南地区逐渐成为“接棒”的产业热土，广西、四川、云南等西部省份种桑养蚕规模不断扩大。

“这里地理条件和气候都比较稳定，非常适合蚕桑产业的发展，短短两三年，村里的桑园面积就从最早的30亩，扩大到226亩，今年还计划增加200亩。”云南耿马傣族佤族自治县孟定镇大水井村党支部书记李任瑞介绍。

“起初，村民们对新产业也犯嘀咕，直到试验推广阶段看到每亩1.4万元实实在在的收入，才吃下‘定心丸’，相信这条‘新丝路’能走通。”李任瑞称。

“东桑西移”并不意味着西部地区要承接落后产能，产能的接续同时也是提质增效的探索。在大水井村的小蚕繁育中心，自动控温、控湿的设备正嗡嗡运转。几排金属架上，密密麻麻的蚕宝宝正安静地啃食着桑叶。

“一开始我们农户为节省成本也试过自己孵蚕，但成活率像在‘赌运气’。”曾凤祥摇摇头，“一旦孵不好，前面的辛苦就全白费。”

找准这个“痛点”，村里与企业进行合作引进“小蚕繁育技术”，以分散养殖风险。

“我们企业先在繁育中心把蚕养到四龄期，再卖给农户，只需要养五龄期的最后12天就能结茧。”云南耿马金顺公司副总经理周鹏介绍，“这样能把蚕的病害风险降到最低，农户的养殖成功率会大大提升。”

新模式下蚕茧产量能提高约30%，企业则对优质蚕茧“应收尽收”，并高于市场价收购。

“原先是‘一病毁一季’，现在是‘一茧稳一户’。”李任瑞说，在他看来，这一创新降低了技术门槛，让更多留守乡村的弱劳动力也能多一条收入渠道。

“我们不光补贴农户，还激励村集体积极扩产，村里每扩产一亩桑园，我们就给村集体补贴100元。”周鹏说。

“发展蚕桑产业是一项系统性工程，种苗供应、技术服务、产业配套、茧丝回收，甚至未来的深加工，缺一环都不行。”县产业中心副主任罗伟宏说。

为支持这一新兴产业的发展，孟定镇正试图整合“政企社农”四方，形成发展合力。

近年来，县里整合边境幸福村建设、沪滇协作、财政衔接资金等项目资金数百万元，支持孟定镇建设多处小蚕繁育中心。中心建成后，产权归村集体所有，企业对中心进行租用。这样一来，企业降低建设成本，村集体也多了一份稳定收入。

合作社则承担起组织与协调的角色，统一向企业采购蚕苗，统一向农户收购蚕茧，再返销给企业，避免农户“单打独斗”，在保障价格稳定的同时，也保证了蚕茧的品控。

对于农户而言，蚕桑养殖虽前期投入不小，但回报稳定、风险可控。以20亩桑田为例，蚕苗、地膜、肥料等初期成本约3.2万元，部分投入能获得政府补贴，后期每年再投入1.2万元运营，每年纯收入可达10万元。

沿着大水井村的山路走下来，玉米、甘蔗、蔬菜地层层铺展，桑园星星点点穿插其中。曾凤祥家除了9亩桑田，她还养了20头猪，种了玉米和蔬菜，“猪价好时多赚一点，桑蚕收成稳一点，

去年一年下来能有五六万元”。她正计划把桑田扩到 20 亩，“这样一来，就可让两个孩子也回来养蚕，不用在外打工”。

在罗伟宏看来，20 至 50 亩的适度规模化家庭经营是发展蚕桑产业的理想推广形态，既能保证家庭收入水平，还能做好风险控制，作为新型农业也能吸引在外劳动力回流。

目前孟定镇蚕桑产业规划面积已超 3000 亩，未来还计划打造“小蚕繁育一大蚕养殖—丝绸加工”的产业链。

商务部等 7 部门联合印发的《关于开展茧丝绸产业“东绸西固”工作的通知》要求，统筹东中西部茧丝绸资源禀赋和产业基础，形成茧丝绸产业“东部创新引领、中西部产能支撑、东中西部协同互补”的发展新格局，中西部地区要建成一批茧丝绸产业高质量发展集聚区。

从“东蚕西移”到“东绸西固”，茧丝绸产业的区域位移既是“原料西移”更是“价值共创”，一根根纤细的蚕丝，一头连着产业的格局变动，另一头则联动着边境山村的万家灯火。（新华社记者莫鑫、马笑非）



## 现代农业

# 苍茫的戈壁 希望的田野——河西走廊发展现代寒旱特色农业纪实

河西走廊位于祁连山和北方沙漠之间，多是戈壁荒漠。

曾经“一川碎石大如斗，随风满地石乱走”的河西走廊，如今正在被色彩斑斓的现代寒旱特色农业盛景替代。

## 寒与旱的破题

在戈壁长大的李军国，记忆里的戈壁只有碎石乱舞的萧瑟和无边无际的苍凉。时光荏苒，如今数千座设施大棚如繁星般点缀荒原，绵延成一片银色的海洋。

38 岁的李军国是甘肃省酒泉市肃州区金佛寺镇上三截村村民，在戈壁滩上经营着 22 座设施大棚。他所说的这片戈壁，位于肃州区城区与祁连山之间，现在这里已成为重要的非耕地设施蔬菜示范区，占地 3.2 万亩的戈壁上崛起了 4000 余座设施大棚。

一眼望不到边的荒芜，已变成孕育希望的新图景。

河西走廊自古是丝绸之路的咽喉，也是游牧、农耕等多元文化交流的沃土。虽有祁连山的冰雪融水滋润了一片片绿洲、草原，但戈壁、大漠的平均气温只有几摄氏度，水分蒸发量是降雨量的十几倍，寒、旱始终是河西走廊农业发展不得不面对的最大制约。

20世纪90年代，河西农业开始由“生计型”向“市场型”转变。但“一茬作物种到底”、被动适应“寒旱”的传统农业方式，难以与群众对美好生活的期盼相适应。

“当时，有不少人开始探索在戈壁建设施大棚。”张掖市临泽县倪家营镇黄家湾村村支书刘振华说，可直到2009年前后，当地才攻克了抵御戈壁严寒和大风的技术。

基层的探索吸引了企业、科研院所的加入，并得到政府支持。“到2010年前后，基质无土栽培等技术在戈壁不断取得成功，‘多用光、少用水、新技术、高效益’的戈壁设施农业模式逐渐成形。”张掖市经济作物技术推广站负责人张荣说，设施农业利用戈壁等非耕地资源，集成现代农业生产技术，重构作物生长环境，突破了对传统自然条件的高度依赖。

冰雪融水有限，当地群众只能打井取水。但对自然的过度索取，不仅放大了水资源不足缺陷，还带来沙进人退，不少耕地遭受潜在荒漠化威胁。

武威市凉州区农业农村局四级调研员陈彬德说，调整种植结构、探索水权改革、节水成为发展寒旱农业的必行之路。

河西地区开始在政府引导下，成立节水灌溉材料厂，探索节水技术和设备。

如今，河西走廊戈壁设施农业均采用了节水技术，建成高效节水灌溉高标准农田面积716万亩，占永久基本农田比例近一半。河西走廊农业用水正由“大水漫灌”向“精准滴灌”转变。

“采用滴灌、微喷灌、水肥一体化等节水技术，亩均用水量较大田节约35%以上，减少化肥使用量40%。”李军国说。

2017年，甘肃省提出将在河西走廊发展戈壁设施农业作为农业转型升级的新增长点。到2019年，发展寒旱农业已成为全省农业发展重要方向。2025年，《甘肃省打造全国现代寒旱特色农业先行基地行动方案》出台，为现代寒旱特色农业高质量发展勾勒路径。

记者从甘肃省农业农村厅获悉，“十四五”期间，甘肃戈壁设施农业由2020年的24万亩增长至目前的50.3万亩，新建项目中80%以上属于企业投资。

一条以节水农业、戈壁设施农业为主的寒旱特色农业路子，在河西走廊愈发清晰。寒与旱的破题，不仅体现河西走廊人民生存发展之道，更是人与自然和谐共生的生动实践。

## 种子繁育的“黄金走廊”

秋末冬初，在一望无际的河西走廊戈壁滩上，时常能看到片片金黄，这是制种农户在晾晒收获的玉米种子。

张掖市种子管理副局长薛勇说，河西走廊光照充足、干旱少雨、昼夜温差大、病虫害少，利于种苗生长和制种晾晒。得益于独特的自然禀赋，河西走廊不仅有“天然种子生产车间”“天然种子晾晒场”之称，还是培育抗逆性品种的天然实验室。

“寒旱”的河西走廊，何以成为种子繁育的“黄金走廊”？

近年来，依托国家现代种业“南繁北扩”功能布局，甘肃着力加强种业创新、基地建设、企业培育和行业监管等，努力推进河西走廊现代种业转型升级。

制种基地建设提升，为良种保供厚培“沃土”。

“高标准农田建设提升了机械化作业水平，配备的节水灌溉设施提升了抗旱保种能力。”张掖市制种农户张宗祥对产业发展感受深刻，收获的玉米种子从田间直接拉到种企烘干、脱粒和包装，降低了晒种造成的种子损耗。

近3年，张掖市还探索优质种植基地资源竞争性配置、种植基地企业牵动规模流转两项改革。“这让优质种植基地向优势企业集中。”张掖市登海种业有限公司行政主管邹文超说，公司今年在张掖市制种面积2万亩，玉米种子产量预计超过1.2万吨。

优质基地孕育优质种子，品牌影响力不断提升。如今，“张掖玉米种子”已成为全国为数不多的农作物种子地理标志证明商标，7个制种大县玉米种子年产量超7亿公斤，玉米种子加工能力在7亿公斤以上。

多年来，河西走廊蔬菜制种依赖代繁。如今，以品种选育为重点的创新能力明显增强。

“企业自主培育的螺丝椒品种，国内市场占有率达到50%。”酒泉市华美种子有限责任公司负责人他文山说，现在，不少种企已采用分子标记、基因编辑等育种手段，较传统育种周期缩短，品种抗性更佳。

科技创新突破，为寒旱农业高质量发展夯实根基。走进酒泉芯农研种业科技有限责任公司生物技术育种室，育种科研人员正在操作先进科技设备，进行组培、切片、提取等操作。

酒泉芯农研种业科技有限责任公司生物技术育种室负责人杨婉说，企业已建成洋葱、胡萝卜、菠菜3种作物的组培快繁体系，初步选育出5个适应市场需求的洋葱新品种。

随着共建“一带一路”持续推进，河西走廊正成为国际农业合作的重要廊道，越来越多来自巴基斯坦、塔吉克斯坦、马来西亚等国家的研究人员前来“取经”。

### “土特产”助力寒旱农业高质量发展

“十几年前，我家羊养殖量只有十几只；如今，每年羊出栏量在3000只左右。”武威市古浪县大靖镇东关村养殖户马彪良说，充足的饲草、标准化养殖设施、政策支持是他家养殖扩量增效的关键。

甘肃近年来立足做好“土特产”文章，通过“三年倍增行动”“扩量、提质、延链、增效”等举措，推动传统农业向多元化、高效益的现代农业转型，助力现代寒旱特色农业高质量发展。

持续挖掘“土”的资源。河西走廊立足特色优势产业，推进小农户分散经营向适度规模经营转变，通过标准化生产、品牌打造等举措，将“土”的资源优势转化为产品优势、产业优势。

数据显示，截至2024年底，河西走廊牛存栏172万头、羊存栏1544万只、蔬菜产量1209万吨，分别较2020年增长24.7%、28.7%、10.3%，百万头肉牛产业带、千万只肉羊产业带、戈壁生态设施农业生产基地成色初显。

不断放大“特”的优势。量与质的转变，是河西走廊将“寒旱”劣势转变成特色优势、契合消费需求的关键所在。

“预计今年1200亩有机蔬菜销售收入将突破5000万元，是普通大田蔬菜的两倍多。”张掖市甘州区党寨镇马站村党支部书记马兆存说，全村农业体量有限，品质才是助农增收的“根”和“魂”。

如今，“甘州娃娃菜”获得甘肃省首个碳标签，高原夏菜、番茄酱、脱水蔬菜等多品类特色农产品摆上了20多个国家和地区的“货架”……高品质的特色产业，已成为当地农民增收的重要途径。

注重提高“产”的效益。腾格里沙漠南缘，一座万头奶牛养殖示范园区拔地而起，这是一座配备了国内先进智慧牧场管理系统的现代化牧场。

“现在牧场存栏奶牛1.2万头，奶日产量240吨。”武威市优然牧业有限责任公司牧场负责人贺李川说，牧场所产的鲜奶全部被十几公里外的奶制品厂消纳。

河西走廊地处“黄金奶源带”，过去受产业链条偏短等制约，奶产业生产效率较低。“十四五”期间，随着先进设备投入、科学管理强化等系列举措落地，河西走廊奶产业的潜力正被“唤醒”。

截至 2024 年底，河西走廊奶牛存栏超过 27 万头、牛奶产量近 81 万吨，比 2020 年底分别增长 101%、312%。

一幅绘就种、菜、牛、羊、奶等特色产业的地图，在河西走廊愈加清晰。曾经的戈壁荒滩如今正大步向农业现代化迈进，展现勃勃生机。（新华社记者向清凯、宋常青、王朋）

## 科学家突破非粮饲料关键技术

作为畜牧业大国，我国每年进口大豆、玉米等饲料粮超过 1 亿吨。与此同时，我国每年产生可收集秸秆约 7 亿吨、酒糟近 3000 万吨，而这些农业和食品加工副产品绝大部分没有得到高效利用。

这一事关国家粮食安全的矛盾，最近迎来破题的曙光：国家生猪技术创新中心、中国农业大学、中国农业科学院特产研究所等单位通过联合攻关，取得了多项关键核心技术突破，把秸秆、酒糟等“废物”变成畜禽的“口粮”，并有望在今年实现产业化。

传统意义上，秸秆等粗纤维原料难以被单胃动物消化利用，营养价值低，适口性差。

“但如果能通过技术手段破解这个难题，就等于在不增加耕地的情况下，开辟一个全新的饲料资源宝库。”中国工程院院士、中国农业大学动物科学技术学院教授谯仕彦说，为此，科研团队找到了三把技术“钥匙”。

第一把“钥匙”：木质纤维素低成本前处理技术。这项技术就像给坚硬的坚果去壳，能够打破植物细胞壁的“铜墙铁壁”，释放出内部的营养成分。

第二把“钥匙”：高效降解技术。利用特制的酶制剂，将复杂的纤维素、半纤维素转化为可发酵的糖类，原料中粗纤维糖化率能达到 85%以上。

第三把“钥匙”：好氧高效低损耗发酵技术。通过特定的微生物发酵工艺，将糖类转化为优质蛋白质，使最终产品的真蛋白含量提升 80%以上。

“简单来讲，我们通过建立一套完整的生物转化体系，把秸秆、酒糟中的‘粗粮’变成畜禽易消化吸收的‘细粮’。”谯仕彦预计，如果全国 20%的秸秆和酒糟能通过这套技术转化为蛋白饲料，相当于增加数千万吨饲料粮供应，可以替代相当比例的进口大豆。

技术突破只是第一步，要实现产业化还需要解决生产工艺和设备配套。据了解，科研团队正与企业开展合作，建设一条完整的示范生产线，预计今年内投入使用。

与此同时，国家生猪技术创新中心计划依托重庆荣昌国家畜牧科技城，打造“农林与食品加工废弃物质生物转化蛋白饲料科技园”。该中心主任、重庆市畜牧科学院首席科学家刘作华介绍，科技园将开展从基础研究到中试熟化的全链条工作，注重解决产业化过程中的实际问题，实现成果快速转化应用，为全国推广提供样板。

“未来三到五年，我们将重点在秸秆资源丰富的东北地区、酒糟集中的白酒产区布局生产基地，从饲料端加快推动畜牧业绿色发展，进一步筑牢国家粮食安全防线。”刘作华表示。（新华社记者邵以南）

## 让老种子焕发种业振兴新活力

种子是农业的“芯片”。老种子更是承载农耕文明密码、支撑未来种业振兴的珍贵“基因库”。随着科技进步和农业生产方式转变，农作物品种更新换代加速，优良新品种不断涌现，曾经滋养一方的老种子却在生产应用中逐步退出，陷入濒临消失的危机。如何守护这些“泥土里的记忆”，并将其转化为种业振兴的新动能，需要在“十五五”时期推进农业高质量发展中给予回答。

老种子通常指在特定地区经过长期自然选择和人工选育形成的传统地方品种，也就是人们常说的老品种或农家种。老种子式微有客观成因——其普遍存在发芽率低、产量不稳定、机械化适配性不足等短板，在追求高产、优质、高效的现代化农业生产中，这些劣势被放大，难以适应市场需求，农民也在经济利益驱动下更倾向于选择高产、抗病的杂交品种。

这种种植选择是理性权衡的结果，无形中也加速了传统种质资源的流失。记者在甘肃陇中部分地方看到，当地种植的特色“和尚头”小麦亩产不足市场主推品种的一半，农民出于经济效益的考量很难坚守老种子。

类似情况也发生在国内乃至世界其他地区。2023年底完成的第三次全国农业种质资源普查行动显示，在农作物方面，新收集种质资源13.9万份，99%为种植历史久远、类型丰富、性状多样的传统地方品种和野生近缘种。

更值得注意的是，当前老种子保护正面临从“收集保存”到“高效利用”的关键转型。若不能破解“保而不用、用而不活”的情况，老种子将只能沉睡在种质资源库中，难以真正为种业振兴贡献力量。

因此，须推动保护理念和实践的根本转变，实现从“安全保藏”到“创新利用”的跨越，让老

种子从种质资源库里的“标本”转变为育种家手中的“利器”，从承载历史的“记忆”转化为赋能未来农业的“引擎”。这需要构建一条覆盖鉴定评价—改良创制—共享应用的链条，让好基因“看得见”、好性状“用得好”、优质资源“流得畅”。

突破鉴定瓶颈，让好基因“看得见”。当前我国老种子的鉴定评价仍显滞后，大量库存资源的遗传背景不明、优异性状未被发掘，制约了资源的高效利用。亟需加大投入，整合科研力量，利用先进技术，对保存的老种子开展系统性、精准化鉴定，为育种家提供清晰、可用的“基因地图”，为加快新品种培育奠定科学基础。

聚焦改良创制，让好性状“用得好”。老种子常存在抗病、抗旱等优良性状与低产、晚熟等不良性状交织的问题，难以直接利用，加之资源改良周期长、投入高、见效慢，多数育种者更倾向于使用成熟亲本，较少投身基础材料改良，成为育种遗传基础狭窄、突破性品种难产的关键制约。如何结合常规育种与分子标记辅助选择、基因编辑等现代技术，剔除不良性状、聚合优良性状，创制出遗传背景清晰、性状突出、配合力高的“可用、好用、想用”的育种新材料，亟待开展系统性攻关。

畅通共享渠道，让优质资源“流得畅”。老种子鉴定评价和改良创新的最终目标，都是推动优异种质资源向育种实践高效流动，转化为实实在在的育种能力和产业竞争力。当前，资源共享中的信息壁垒、流通梗阻等仍未完全破解，需探索建立资源数字化共享平台，着力破解资源信息分散、共享机制不畅、权益保障不足等堵点，推动优异种质向有实力的育种单位有序流动。

此外，通过建立基于贡献度和商业化成果的收益分配模式，明确资源提供方、科研改良方及市场开发方等的权益，保障各方合理回报，从而充分激发多元主体参与老种子保护和创新利用的内生动力。

老种子的命运关乎粮食安全，关乎生物多样性。以科技之力解码其基因密码，以制度之善保障其活力流转，古老的“生命芯片”就能在田野焕发出驱动种业振兴、赋能美好生活的澎湃活力。（新华社记者王朋）



## 高原乡村迎雁归

地处青藏高原腹地的青海玉树藏族自治州，面积达 26.7 万平方公里，下辖 258 个行政村。当地长期存在村干部年龄偏大、学历偏低、服务半径过大等基层治理困扰；与此同时，一批批本地走出去的大学生怀揣建设热情返乡，却缺少展示平台。

为激活返乡人才资源、进一步提高乡村治理效能，玉树创新推出“一村一助理”机制，让“有经验、缺方法”的老村干部与“有知识、缺实践”的返乡青年精准对接，通过两支队伍优势互补，破解基层人才引留难题。

### “一村一助理”激活资源

青海地域辽阔，即使除去可可西里国家级自然保护区等地，玉树全州的村干部人均服务面积也高达 153.1 平方公里。与此同时，截至 2023 年底，玉树的村干部平均年龄为 51.7 岁，拥有大专以上学历的比例仅为 34.8%。

玉树州委组织部副部长赵昌琨告诉记者，村“两委”队伍的年龄结构和学历水平亟需优化，通过拓展村干部的认知和眼界、提高履职能力，更好发挥基层党组织作用、执行各类政策规定，促进乡村产业发展、提升乡村治理效能。

从何入手？玉树将目光投向返乡大学生。

记者采访了解到，近五年来，玉树每年考上大学的学生有 4000 多名，其中约九成毕业后选择回乡。同时，玉树经济欠发达，就业岗位少，有的大学生返乡后待业。

赵昌琨介绍，玉树结合村“两委”班子届中履职评估，开展返乡大学生情况调研，摸清返乡大学生就业情况、回乡意愿、专业特长、入党情况等，全面建立返乡大学生信息库。

2022 年起，玉树多县探索吸纳返乡大学生作为村级助理员，深入参与乡村治理，培养“留得住、用得上”的后备人才队伍。在此基础上，玉树制定《玉树州“一村一助理”管理办法》，在政治、能力、素质方面严格把关，把符合条件想干事的人才引回来；2023 年，州级层面通过“一村一助理”形式全面选聘返乡大学生到村任职。

“一村一助理”机制设立 2 个岗位，即村级事务助理员和乡村振兴产业指导员（以下统称“村级助理员”），前者协助村党支部书记负责乡村治理、基层稳定、生态保护等方面的管理事务；后

者聚焦发展壮大村集体经济，对村级“三资”运行情况进行监督。

玉树以“财政临聘一批、村集体经济选聘一批、公益性岗位解决一批”方式，按2500元至4000元的标准落实村级助理员工资报酬，建立“年度报酬+绩效工资+集体经济收益补贴”薪酬发放机制，把报酬与考核结果进行挂钩，切实做到以考定绩、以绩定薪。

目前，玉树州共选聘661名大学毕业生担任村级助理员，实现行政村全覆盖。

为帮助村级助理员尽快进入工作状态，玉树州委组织部充分整合资源，积极构建理论教育、政策学习、业务培训、结对帮带等“四位一体”培训体系。一方面，依托玉树基层治理学院和“强村讲堂”等平台，将上门宣讲与线上辅导相结合，帮助到村任职大学生精准掌握各类政策法规。

另一方面，采取1名乡镇干部、1名第一书记、1名村干部对1名村级助理员的“3+1”帮带方式，从思想政治、业务知识、工作能力等方面全方位帮带教育。在综治信访、人居环境整治等乡村治理的具体实践中，提高后备人才解决实际问题的能力。

### “农村是练兵场，也是大舞台”

2023年10月，南色回到曲麻莱县曲麻河乡多秀村担任村级助理员。当时，该村党支部书记59岁，村“两委”班子平均年龄超过50岁。村子位于国道旁，区位优势明显，但村集体经济长期不温不火。

经过深入调研，南色发现，村子周边缺少一个为登山客落脚补给休息的地方，于是尝试推动发展乡村民宿。2024年，村里争取到150万元县级支持资金，将十几间临街铺面改造成民宿。同年8月，民宿正式开业，当月就住客爆满。

南色刚回村时28岁。有村民心存顾虑：“这么年轻，能不能处理好事情？”随着民宿改造成功，质疑声逐渐消散。2024年11月，南色经规范程序成为多秀村党支部书记。2025年，在村“两委”谋划下，多秀村将民宿整体出租，一年租金37万元。

31岁的扎西尼玛于2022年8月成为囊谦县毛庄乡孜荣村的村级助理员。此前，他曾通过“三支一扶”计划参与该县另一个村的脱贫攻坚和乡村振兴工作，积累了不少产业发展经验。考虑到家乡水土条件较好，扎西尼玛想带领村民们开展大棚蔬菜种植。

“让村里人接受新事物，不是件容易事。”他在自家所在村民小组的种植合作社搞良种筛选，半年内尝试种过线椒、草莓、油菜、菠菜等，大部分都失败了。有村民不理解，认为原来种什么就该种什么，“高原肯定长不出平原菜”。扎西尼玛教村民精细化种植，也少有人“买账”。村民们

习惯于用老办法，抓一把种子直接撒下去，然后就等收割。

“理念不同确实令人困扰。但我在外地上了十几年学，与大家在认识上有差异很正常。”扎西尼玛劝自己耐心一点、再耐心一点，“村民的思想总会转变，哪怕每次只有一点点”。

在扎西尼玛帮助下，一些种地能手率先做出尝试。孜荣村村民忠加说，扎西尼玛教他规范播种手法，既节约种子，也能有效控制种苗密度。在扎西尼玛指导下，忠加还尝试使用牛粪等有机肥，并学着精准控制用量。

两人通力合作下，一茬收获了1500多斤白菜，整个村子轰动了。越来越多人相信：把田地管护好，产量就会更高。

除了指导村民种植大棚蔬菜，扎西尼玛还积极帮助村里对接蔬菜销售渠道，让绿色有机农产品端上更多家庭的餐桌。“农村是练兵场，也是大舞台。直面矛盾冲突，找到解题办法，家乡变更好，个人能成长。”扎西尼玛说。

扎西尼玛是个孤儿。8岁时，他的双亲离世。玉树地震发生后，当地校舍损毁严重。在各界帮助下，玉树的适龄儿童集中到外地上学。扎西尼玛由此到河北省读了初中和高中，而后又在天津上了大学。他坦言，从小到大，生活、求学的费用都是国家支付的，“是国家养活了我”。

回报国家、建设家乡……带着这样的想法，扎西尼玛在村里工作时从不懈怠，假期基本都在走村入户和温室大棚中度过。他明白，巩固拓展脱贫攻坚成果、衔接推进乡村振兴，都要靠产业，靠乡村的内生动力。

“村里总算有了可以依靠的产业，我心里踏实了。”让扎西尼玛感到欣慰的是，2025年村里另一个村民小组主动联系他，希望获得支持成立种植合作社，尝试大棚种植。

### 成为村“两委”队伍源头活水

2025年3月，29岁的尼玛开周收到了村民尕吾格哇献上的哈达。

作为治多县索加乡莫曲村的村级助理员，尼玛开周入户调查时发现，尕吾格哇因患肝病花光了家庭存款，于是帮助他申请临时救助，减轻了家庭负担。

“回村工作，收入没法跟以前比，但情绪价值拉满。”他大学毕业后在治多县开过打印店，2024年12月受聘为莫曲村村级助理员。

尼玛开周说：“每做成一件老百姓满意的事，看到他们为此竖起大拇指，我的心里就很暖，这种人生价值是钱无法衡量的。”

赵昌琨介绍，“一村一助理”机制吸引返乡青年等扎根基层，在实践中培育懂农业、爱农村、爱农民的骨干力量，正成为优化村“两委”成员结构的重要源头活水。

以老带新，治理经验在基层党建、矛盾调解等实践历练中传承。

尼玛开周曾参与调解一起离婚夫妇财产纠纷。“我听着双方说得都有理，不知怎么调解，担心有人说我拉偏架。”尼玛开周说。如何辨别当事双方的说辞？做调解工作如何既守法又通情？向何处咨询政策？自己调解不成找谁当“外援”……老村支书手把手地教他。在经验丰富的村干部帮助下，刚回村时“和村民说话都会很紧张”的尼玛开周很快打开工作局面，获得了村民认可。

优势互补，村级助理员们在电商运营、产业发展、集体经济管理等方面发挥技能优势，有效弥补了村“两委”班子专业短板，将为乡村治理带来更多创新活力。赵昌琨告诉记者，玉树探索落实“到村任职大学生—村级后备干部—村‘两委’成员—村党支部书记”递进培养机制，大学生进入村级班子的比例逐年提升。

目前，玉树全州已有103名大学生经规范程序进入村“两委”班子，167人成为村党支部书记后备力量，30名到村任职的大学生成为党员，更多有志于服务农村、建设农村的青年学子有了实现自己人生价值的广阔舞台。

“玉树‘一村一助理’机制为全省优化提升村级后备人才培养模式蹚出了一条路。”青海省委组织部组织二处副处长吴光煦说，2024年青海全面推行大学生到村任职行动计划。

目前，青海全省已有4803名大专及以上毕业生到村担任村级助理员或村“两委”成员，其中已任村党支部书记的有1238名，全省村党支部书记中大专及以上学历的占比从2021年村“两委”换届后的15.2%提升至48.5%，一批批有干劲、有想法的年轻人扎根乡村，让家乡面貌焕然一新。  
(新华社记者柳泽兴)

## 从“一个齐晓景”到“一群齐晓景”：看兴安岭乡村振兴繁花盛开

从科尔沁草原走出去的大学生，又回到了家乡的田野。2009年，当蒙古族姑娘齐晓景选择回到内蒙古兴安盟科右前旗科尔沁镇担任大学生村官时，身边满是不解的声音。然而，这片土地却成为她梦想生根、绽放光彩的舞台。十余年间，她从一名基层村官，成长为远近闻名的致富带头人，更以她的名字命名了一项惠及全盟的乡村人才振兴计划——“晓景计划”，带动成千上万户农牧民共同走向富裕。

## 从村官到“棚主”，一颗返乡的种子，在寒冬里找到春天

四年的村官生涯，是齐晓景读懂乡村的一本生动教材。按照工作安排，她每月需与邻村村官一同开展入户走访，行走在平安村、柳树川村的田埂上，那些在阳光下熠熠生辉的西瓜棚、蔬菜棚，深深吸引着从小就爱侍弄泥土的她。一次赴辽宁的考察，更如一把钥匙，打开了新世界的大门。“大雪天，我们这儿早已歇耕，可辽宁的暖棚里绿意盎然，一个妇女打理两栋棚，一茬菜就能收入五六千元。”冬日里蓬勃的生机与效益，让她毅然萌生了“要让家乡的冬天也生金”的创业决心。

2013年，村官任期结束后，齐晓景没有犹豫，以创业者的身份正式扎根科尔沁镇平安村。依托当地大学生创业孵化基地的扶持政策，以及3万元免息创业贷款，她租下两栋温室大棚，开启了破土而出的创业征程。

起步时，她选择种植平菇，辛勤浇灌下，一棚年收入近3万元，收获了“第一桶金”。然而她并未止步，在长春农博会上敏锐捕捉到草莓的市场潜力后，果断转型，将3个凉棚升级为4个暖棚，完成了创业路上的第一次重要转型。

从草莓种植到“蔬菜大礼包”，齐晓景不断探索“互联网+合作社+订单+农户”的电商新模式。她创建展翼电子商务服务站，从自己配送到与美团合作，彻底打通农产品从农田到餐桌的“最后一公里”，带动1000多人就业。如今，她的线上固定客户已超3000人，不少客户跟随她消费近十年，成为忠实“粉丝”。

## 从“借鸡还蛋”到“契约帮扶”，庭院经济活起来

“我家本来也是贫困户，上学靠大伙儿资助，回来创业刚挣了点钱，想帮困难群众，但给钱给东西不长久，不如带着他们一起干。”齐晓景深知贫困群众的困境，也明白产业帮扶的重要性。

2017年，齐晓景针对科尔沁镇建档立卡贫困人口多为因病致贫、弱劳力占90%以上的现状，她巧妙设计出“借鸡还蛋”“借鸡还鸡”“借猪还肉”等系列扶贫模式，用市场化的契约精神激发乡亲们的内生动力。

贫困户王大爷算过账：“白给我50只鸡雏，养大后还5只鸡就行，剩下的卖掉我能挣5400元。”这些充满民间智慧的模式，如同播下的火种，累计照亮了476户家庭的增收路，户均增收超过3000元。

## 从“卖产品”到“卖体验”，“番茄公社”成为诗与远方

产业壮大，视野愈宽。齐晓景将自己的创业历程形象地比喻为从1.0到4.0的迭代升级。从单

纯种大棚，到发展采摘和餐饮，再到融入培训住宿，如今已进入打造集民宿、研学、培训为一体的“番茄公社”阶段。在这里，一二三产业实现了深度融合。标准化果蔬大棚果实累累，研学教室里孩子们体验农事，特色民宿吸引着远近游客。

如今的番茄公社，已成为兴安盟首批铸牢中华民族共同体意识实践创新基地。这里有 11 个暖棚、76 个冷棚，种植着草莓、草莓西红柿、各类叶菜等十余种果蔬；5 个民宿、7 个研学教室，可满足亲子研学、单位团建等多种需求；推出的花馍制作、粘豆包体验、育苗种植等研学课程，深受市场青睐。据统计，番茄公社累计接待游客 10 万多人，2024 年接待学生研学 7000 余人次、单位团建等两万余人次，带动每户年均增收 2 万元以上，吸引 16 名返乡大学生创业就业。

### 从“我”到“我们”，“头雁”领航，“群雁”齐飞

“一个人的力量有限，一群人的力量无穷。”齐晓景的创业之路，不仅让自己成为了远近闻名的致富带头人，更带动了一批又一批人投身乡村振兴事业。村民叶淑敏便是受益者之一，2022 年她在番茄公社当民宿管家，2023 年在齐晓景的带动下，利用自家闲置房屋改造民宿。如今，叶淑敏的民宿每年收入五六万元，加上在番茄公社打工每天 150 元的收入，日子过得越来越红火。在她的带动下，平安村已有 13 家村民开办民宿，形成了特色民宿街。

齐晓景的探索与实践，如同一颗投入湖心的石子，激起层层涟漪。2022 年，兴安盟正式启动以她名字命名的“晓景计划”，系统选拔、培育一批如她一般带富能力强、模式可推广的乡村产业带头人。

她毫无保留，倾囊相授。她的合同范本、运营思路被广泛借鉴、复制。如今，兴安盟已成功培育 1288 名“晓景”式带头人，如繁星般散布在种养、电商、旅游等多个领域，带动 4.18 万户各族群众户均增收 5000 元，形成了“头雁领航、群雁齐飞”的生动局面。

回顾十余年历程，齐晓景认为，能在乡村扎根并干成事，最关键的是“坚持”和“热爱”。“在棚里看那个柿子从小苗长成果，其实就跟伺候小孩一样……那种感觉特别享受，就不觉得苦了。”

从“一个晓景”到“一群晓景”，从平安村到兴安盟，变化的不仅是数字和规模，更是乡村产业发展的理念与生态。齐晓景用她的故事证明，广袤乡村是干事创业的热土，是青春绽放的舞台。她播下的种子，已在兴安岭下破土成林，为乡村振兴注入了澎湃而持久的人才动能和内生活力。（新华社记者李贺）



## 一颗脐橙的七十亿元“橙”功密码

冬季的赣南信丰县，橙香漫山。在信丰县正大农业发展有限公司 1500 余亩的合作橙园基地，采摘工人正忙碌地将金黄饱满的果实装入筐中。不远处，几架无人机在果园与加工厂之间往返穿梭，成为一道独特的“科技新景”。公司负责人肖播介绍：“这些平时用于植保的无人机，在采收季‘变身’运输工具，每台日吊运量达 15-20 吨，效率是人工的 30 倍以上。”

这正是信丰脐橙产业智慧化升级的缩影。作为赣南脐橙的发源地，信丰历经 54 年发展，如今已建成脐橙种植面积 28.5 万亩，年产量超 28 万吨，产业集群总产值突破 70 亿元的支柱产业。

### 智慧赋能，重塑“从田间到舌尖”的产业链

在正大农业的智慧橙园，传感器遍布田间，水肥一体化系统根据土壤数据自动灌溉，实现“渴了喝水、饿了施肥”。果园指挥中心的大屏幕上，气象、虫情、土壤墒情等数据实时跳动，农户轻点手机，便能完成精准管理。

智慧种植只是产业链的前端。在江西虔城溢香果业的分选车间，12 通道智能分选线正对脐橙进行“CT 式”体检——每颗果子经过光谱扫描，糖度、酸度、果径等指标瞬间生成，分级准确率达 98%。由本土企业江西绿萌科技股份有限公司研发的这类设备，已出口至 33 个国家。

产业链持续向下游延伸。在农夫山泉信丰工厂，鲜果被加工成 NFC 橙汁、17.5° 橙汁；正大农业等企业则开发出脐橙糕、脐橙酒、橙皮茶、精油等 30 多种深加工产品，实现“从花到果、从皮到肉”全利用。2024 年，全县脐橙加工产值突破 20 亿元。

“企业+合作社+农户”的协同模式，更让产业红利直抵田间地头。全县 165 家合作社串联 8346 户果农，提供统一育苗、技术、加工、销售服务。

与信丰沃森果业有限公司合作多年的果农顾斌就是其中的受益者，他除了管理自家的果园，还承包了沃森果业公司 100 多亩脐橙园。“公司提供技术、标准和销路，我们专心把橙子种好，一年下来能增收 20 万元左右。”

### 政企学研，构建高质量发展的支撑体系

“县财政每年安排 5000 万元专项资金，但要把每一分钱都用在刀刃上。”信丰县果业发展服务中心主任刘天长说，这些资金不是撒胡椒面，而是精准投向产业发展的关键环节。

在信丰，政策扶持既有力度更有温度。对于购买脱毒苗木的果农，每株大苗补贴 10 元；新建弥雾打药系统，每亩补助 900 元……这些实实在在的补助，让果农们敢于投入、乐于创新。目前信丰已建成标准生态示范园 452 个，近 6 万亩果园实现智能化升级。

防控柑橘“癌症”黄龙病方面，信丰创新推行乡村干部“五包”责任制——包户、包园、包普查、包病树砍除、包稳定。“每个干部都有自己的‘责任田’，发现问题立即处理。”

人才与科研是产业升级的核心引擎。2023 年全国首个脐橙现代产业学院落地信丰，现已招生近 600 人。学院实施“校内教师+产业导师”双轨培养，为学生提供从课堂到果园的实践通道。同时，信丰还搭建了“双院士工作站”，联合十余所科研院校，构建起“产学研用”一体化的技术支撑体系。

与此同时，县里每年培训果农 2 万多人次，既有德高望重的“老把式”，也有敢想敢干的“新农人”。在这片鼓励创新的沃土上，正大农业的肖播想出了用无人机防霜冻的妙招，“橙三代”钟灵灵则把直播间直接搬进了果园。

### 全球营销，擦亮“世界橙乡”的金字招牌

“只要卖的是信丰脐橙，我们就敢奖、奖到位。”这个销售季，信丰县副县长陈明慧发出热情邀约。信丰县创新推出“赣南信丰脐橙推荐官全球公开招募行动”，设立总规模 300 万元的专项扶持资金推行九条营销措施，其中 100 万元用于招募电商达人、直播主播等各类营销主体。这一举措迅速点燃市场热情，目前已成功吸引 300 多名网络达人加入。

线下，一场场产销对接会也在全国接力举办。从杭州、北京，到呼和浩特、乌鲁木齐，信丰县正以“橙源信丰·香飘世界”为主题开展“北上南下西行”系列全球产销推介活动。在北京新发地专场，江西真橙农业发展有限公司一举签下 8000 吨销售大单。

如今，信丰脐橙不仅畅销全国，还出口至新加坡、越南、欧盟等市场。2024 年，全县脐橙出口量增长 25%，裕和农业、真橙农业等企业纷纷斩获海外订单。

2025 年，“信丰脐橙”地理标志证明商标正式获准注册，为品牌保护添上关键一环。“不仅是对信丰脐橙独特品质与产地特征的权威认可，也有助于解决长期以来市场上存在的假冒伪劣、以次充好等问题。”刘天长说。

从 1971 年赣南脐橙“引种第一人”袁守根将第一批脐橙苗引入信丰，到如今 28.5 万亩“橙海”年产值 70 亿元，信丰脐橙书写了“一棵树到一条链”的传奇。今天，它还在生长——根据信丰脐橙产业“十五五”规划，到 2030 年将实现综合产值突破 100 亿元，出口量占比超 15%，果农

人均收入超 10 万元。

雾气散去，无人机又一次起飞，载着最新鲜的果实和山里人的希望，飞向更远的天际。（新华社记者陈改）

## 江西瑞金：黄元米果飘香 传统手艺“打”出富民产业

“不打米果不过年”，是赣南客家人的传统习俗。岁末年初，江西省瑞金市万田乡空气中弥漫着黄元米果的独特清香，乡间石臼旁的号子声、捶打声此起彼伏，村民们用这一方式延续客家文脉，也用最传统的手工技艺，将金黄的米果变为致富的“金元宝”。通过“节庆搭台、产业唱戏”，瑞金市万田乡正将这份传承数百年的客家风味，打造成带动区域发展、促进农民增收的特色主导产业。

“一二三，嘿呦，一二三，嘿呦……”。走进村民刘香发的家中，一派热火朝天的劳作景象。六七位乡亲围着一口大石臼，手持木棍，喊着号子，合力捶打着刚蒸熟的大禾米饭。在反复的挤压揉捻间，米饭逐渐融合成色泽金黄、质地绵韧的米果团。

“刚打出的黄元米果，用手抓成团蘸点酱油或白糖，趁热吃下，又韧又软，口感十分筋道。”刘香发说，因米果含有中药材黄荆藤、黄栀子等成分，具有清火、降脂等功效。黄元米果还可以炒、蒸、煮、炸，能做成各种类型的果品和菜品，吃法多种多样，令人回味无穷。

刘香发介绍，他放弃原有产业，专注手工打制黄元米果 34 年，如今产品不仅畅销本地，更通过网络走向全国，家里的三层小楼、家用汽车都得益于这份“甜蜜的事业”。

离开刘香发家，一路前行，拐个弯，就到了“老师傅”袁罗生的新家。推开门，一股清香扑面而来，一家人正在打黄元米果。此时，袁罗生在接电话，邻县的老客户需要买 100 斤手工打的黄元米果。挂掉电话，袁罗生一边招呼我们，一边联系附近村民帮忙打黄元米果。

“黄元米果制作工序繁琐，每个环节都非常讲究。”袁罗生介绍，手工打的黄元米果，以赣南本地产的糯性“大禾米”为原料，将“黄元柴”烧成灰，然后用开水过滤出植物碱水。将当地种植的晚稻品种“大禾米”用山泉水浸泡 12 至 18 个小时后沥干，蒸熟后浇上植物碱水。待米果饭熟透后倒进石臼，六七个人手持木棍齐力将饭粒“打烂”，趁热将黄元米果制作成“金元宝”“黄金条”等形式。吃上一口色香味俱佳的黄元米果，绝对有不一样的感受。

袁罗生对传统工艺的坚守，让他家的米果供不应求。他感慨：“打米果不仅留住了儿时的记忆，更打出了现在的幸福日子。”

“乡亲们的热情，源于产业实实在在的收益。”瑞金市万田乡党委副书记、宣传统战委员钟仕文介绍，为将黄元米果从小手艺发展为富民大产业，乡党委、政府从资金、技术、销路多端发力，每年元旦固定举办黄元米果节，搭建展示销售平台；制定政策鼓励成立专业合作社，抱团发展；引导建设大禾米种植基地，保障优质原料供应；创新开发出米果福袋、米果汤圆等系列产品，延伸产业链条。

数据印证产业的蓬勃发展态势。目前，瑞金市万田乡现有大禾谷种植户200户，覆盖8个村（社区），大禾米种植面积达2000亩，总产量达130万斤，生产黄元米果140万斤，总产值达1000万元。

瑞金市万田乡黄元米果产业的“出圈”与壮大，是瑞金市深耕乡土资源、推动特色农业与文化和旅游深度融合发展的一个成功范本。通过系统性的政策引导与市场化培育，将“土特产”升级为标准化、品牌化的商品，将季节性民俗转化为可持续的文旅IP，瑞金正探索出一条以特色产业驱动县域经济、以文化产业赋能乡村振兴的有效路径，为赣南乃至更大范围的农文旅融合发展提供了具有借鉴意义的“瑞金实践”。（新华社记者刘佳敏）

## 内蒙古河套地区：葵花籽带动大产业

眼下，地处内蒙古河套地区的巴彦淖尔市乐河农产品购销有限责任公司生产车间正在筛选从周边农村收购的葵花籽，经过去石、分级、色选等多道工序后成品被打包入库。等到海关检疫合格后，这些葵花籽就会远销海外。

公司总经理薄乐说：“每年秋冬季都是我们葵花籽的出口旺季。我们现在正组织工人打包、装车，统一运输到天津港，出口到土耳其、埃及等国家。”

据介绍，在国家产业政策支持下，乐河公司进行原料基地建设、技术改造升级、国际营销、品牌建设，主动参加国内外商务展会，进一步拓宽葵花籽出口渠道。薄乐说：“巴彦淖尔市是全国主要葵花籽集散地，生产的葵花籽粒大饱满、口感好，性价比高，深受国内外商家青睐。最近几年，我们公司每年出口葵花籽6万吨左右，货值6亿多元人民币，带动当地葵花籽走向中东、欧洲等地。”

在位于巴彦淖尔经济技术开发区的内蒙古李牛牛食品科技股份有限公司生产车间，5条生产线正在开足马力生产，经过筛选、色选、分级、炒制等多道工序后颗粒饱满的葵花籽在传送带间传送，工人正在进行最后的封装。公司董事长李文说：“眼下正是葵花籽出口旺季，我们的订单已经排到了3月份。我们通过引进先进生产线、对标国际标准，持续拓展贸易空间，出口品类从单一的葵花

籽扩展到南瓜籽、核桃、葡萄干等多种品类，年出口总值达 5 亿元人民币。”

据介绍，当地海关部门应用远程属地查检模式，海关监管从“面对面”变成“屏对屏”，实现了出口货物当日申请、当日查检、随报随检，缩短了属地监管周期，进一步助力货物快速通关。为支持企业开拓国际市场，巴彦淖尔市创新推出网上申报、预约查验、涉检证书“云签发”等一系列便利化措施，显著提高通关效率、降低企业经营成本；同时开展技术性贸易措施研究评议，培育跨境电商新业态，充分释放关税政策红利。

李文说：“过去我们需要 3 天才能完成的海关查验流程，现在 2 小时即可办结。‘云签发’、预约查验等新模式大幅提升了通关效率，为我们开拓国际市场赢得了宝贵时间。”

据巴彦淖尔市商务局局长乌德木介绍，2025 年 1 至 11 月，巴彦淖尔市出口葵花籽 39.52 万吨，同比增长 23.53%；出口额 45.55 亿元，同比增长 21.93%。

国产葵花籽香“飘”海外，直接带动广大种植户增收。巴彦淖尔市临河区乌兰图克镇新义村党支部书记曹志刚说：“2025 年全村共种了 1.5 万亩葵花，选择的种子都是 SH361 等国产品种，约占耕地总面积的 65%，实现亩均产量 500 斤、亩均纯收入 1500 多元。”

拥有河套灌区的巴彦淖尔市地处北纬 40 度农作物“黄金种植带”，近年来年均种植葵花 400 多万亩，占全国食葵种植总面积的一半左右，生产的葵花籽颗粒饱满、色泽好、产量高，已成为经济发展的“金色名片”。据农情调度，2025 年，全市葵花种植面积达 458.66 万亩，占内蒙古自治区种植面积的 74%，全产业链产值达 200 亿元左右。

中国葵花产业联盟执行会长张永平说，种子是农业的“芯片”，规模化种植向日葵离不开好的种质资源。从 2000 年美国食葵杂交种子在巴彦淖尔推广种植，到巴彦淖尔种子企业、科研单位自主选育杂交种 SH361、SH363，再到底现在的高产品种三瑞 9 号、瑞科 757 上市，巴彦淖尔市向日葵育种实现从品种杂交化、品种品质化到品种健康化的“蝶变”，为小瓜子成为大产业奠定基础。

据巴彦淖尔市农牧局局长孙立新介绍，全市葵花籽加工企业已发展到 120 家。其中，国家级龙头企业 5 家、自治区级 36 家。全市拥有“河套向日葵”农产品地理标志产品 1 个、“五原向日葵”“巴彦淖尔向日葵”农产品地理标志证明商标 2 个。

目前，巴彦淖尔市依托区位优势和特色产业集群，把外贸转型升级作为推动葵花籽出口高质量发展的重要切入点，不断加强葵花籽出口基地建设和品牌培育工作，推动葵花籽、籽仁产品远销中东、东南亚、欧美等 40 多个国家和地区。（新华社记者张云龙、李云平）



## 他山之石

# 贵州安顺：特色农业绘就乡村振兴新图景

在黔中大地的冬日画卷中，安顺市以特色农业为抓手，深耕生态优势、打通产销壁垒、强化科技赋能，让一个个特色产业项目在田间地头落地生根，为乡村振兴注入源源不断的动能。

## 生态筑基 点“绿”成金

冬日的普定县化处镇播改村，荒山林间村民挥锹铲土、扶苗填坑，忙着将山桐子幼苗深植沃土，一派热火朝天。作为优质高产的木本油料植物，山桐子素有“树上油库”的美誉，既能防风固沙、保持水土，又能实现长达 70 年的盛产周期，生态价值与经济价值兼具。

“选择落户普定，正是看中了这里优越的地理条件、适宜的气候环境和良好的营商环境。”贵州晟磐农林科技有限公司董事长曹象恒说，公司引入“雌雄株早期鉴定技术”，力争将传统 3 年的挂果周期缩短至 2 年以内。目前播改村种植基地已达 200 余亩，公司计划春节前完成 1000 亩种植任务，未来将逐步扩大至 1 万亩，丰产期亩均收益可达 1 万元，闲置荒坡正变身带动村民增收的“聚宝盆”。

在平坝区夏云镇江西村，生态养殖正蹚出一条种养循环的绿色路径。贵州食为天农业发展有限公司养殖场内，工人孙兴开忙着喂猪、管护。“自从养殖场改造后，我在这里拿年薪，收入比普通岗位高不少，日子越来越有奔头。”孙兴开说。

该养殖场坚守“用时间换品质”的理念，摒弃速成模式，以养殖场种植基地种植的胡萝卜、土豆、白菜等为原料喂养，养殖周期必须达到一年以上。产业发展既打响肉质口碑，又带动村民就业增收，种植基地常年吸纳 30 人以上务工，累计发放务工费超 100 万元，构建起种养一体的生态循环链。

## 产销融合：优质产品俏销省外

在紫云苗族布依族自治县坝羊镇五星村的高标准农田坝区，绿意盎然的蔬菜田生机勃勃。村民们正娴熟地收割、整理甜菜心，码入竹筐。红院村蔬菜运销点冷库内，贴有规范标签的蔬菜装箱待发，将通过冷链车直供粤港澳市场。“眼下每天采收甜菜心达 2 万余斤，经分选、装箱、保鲜后，次

日就能端上粤港澳大湾区市民餐桌。”贵州鑫源生态农业发展有限公司负责人杨再学介绍。

坝羊镇立足连片高标准农田资源优势，创新推行“稻菜轮作”模式：夏秋时节由镇级平台公司统筹种植水稻，守牢粮食安全底线；冬春季节将农田流转给企业种植蔬菜，让昔日“冬闲田”变身四季不辍的“增收田”。今年冬天，企业流转1100亩农田，种植甜菜心、芥蓝菜心等粤港澳大湾区热销品种。杨再学说：“春节临近，需求攀升，预计2月初日采收量可达4万斤以上。”优质农产品正持续鼓起农民的“钱袋子”。

### 科技赋能：农业生产提质增效

“以前种20多亩水稻，我们两口子收割要20多天，现在机械化作业一上午就完成。”紫云县火花镇懂桑村村民王仕海感慨道，这正是安顺市农业机械化发展的生动缩影。

近年来，安顺市立足丘陵山地农业特色，大力推广农业机械化，实现从耕种到收割的全流程升级，让农民从繁重劳作中解放出来，既降成本又提效率，为农业增收提供坚实支撑。

科技的赋能效应，更渗透在特色产业发展的各个环节。从品种改良的源头突破，到生产管理的精细优化，再到存储物流的技术升级，科技创新为安顺特色农业插上了腾飞的翅膀，让产业发展更具韧性，也让农民增收的底气更足、路径更宽。（新华社记者邓娴）

## 品牌赋能筑高地 兴安盟现代农牧业焕发新活力

地处北纬46度寒地沃土的内蒙古兴安盟，依托6万平方公里的绿色“净”地，立足国家生态文明建设示范盟、“绿水青山就是金山银山”实践创新基地的独特优势，以品牌建设为核心抓手，打破“有品类无品牌”瓶颈，推动优质农畜产品从“养在深闺”到“享誉内外”，走出一条生态优势转化为产业优势、品牌价值赋能富民强盟的特色发展之路。

### 生态筑基+标准先行 筑牢品牌立身之本

兴安盟坐落于大兴安岭南麓生态圈，坐拥寒地水稻黄金带、最佳养牛带、优质玉米产区，孕育出大米、牛肉、杂粮等特色鲜明的农畜产品。过去当地农牧产业存在“小散弱、无标准、溢价低”的短板，优质产品长期陷入“好货难卖好价”的困境。

为扭转这一局面，兴安盟将标准化建设作为品牌升级的“先手棋”。自2021年“兴安盟大米”成为内蒙古首个获得国家地理标志认证的粮食产品以来，当地持续发力标准体系构建，累计参与制定大米、牛肉、小米、天然矿泉水等8项“蒙”字标团体标准。截至目前，可申报的“蒙”字标团体标准已拓展至36项，为产品质量管控、品牌信誉塑造筑牢了根基。

### 多维布局+品牌破圈 激活产业核心动能

兴安盟构建“区域公共品牌+企业品牌+产品品牌”立体化体系，全力打响“兴安产、安心选”整体名片，“源在兴安”“兴安盟土特产”等区域公用品牌影响力持续攀升，形成多层次、全覆盖的品牌矩阵。

品牌价值在市场检验中持续跃升，“兴安盟大米”品牌价值达310亿元。2024年12月，在第26届国际米食味品鉴大会上，兴安盟大米从全球38个国家选送的5136份样品中脱颖而出，斩获“特别优秀奖”，2025年入围农业农村部农业品牌精品培育计划；“兴安盟牛肉”获得国家农产品地理标志认证、斩获“乡村振兴·品牌引领”典型实践神农奖区域公用品牌奖，“兴安盟羊肉”“兴安盟土特产”等区域公用品牌知名度、美誉度显著提升。

### 全链升级+集群发展 夯实高质量根基

品牌建设的深入推进，带动了农牧业全产业链提质增效。“近年来，盟委、行署始终把绿色农畜产品作为富民强盟的支柱产业，持续推进标准化种养、精深化加工、品牌化运营、智慧化冷链体系建设，已建成一批规模化种养基地，培育了多家龙头企业，初步形成从田间到餐桌的全产业链发展格局，产业发展潜力巨大、前景广阔。”在1月18日举办的兴安盟绿色农畜产品产销对接会开幕式上，行署党组成员、副盟长孙书涛说。

如今，兴安盟各地稻米加工厂内机械化、标准化生产已成常态，优质大米通过完善物流网络销往全国；现代畜牧业试验区建设提速增效，一批规模化种养基地、龙头企业茁壮成长，为产业集群发展注入动力。截至2025年底，兴安盟已有68个产品获“全国名特优新农产品”认定，涵盖扎赉特牛肉、乌兰浩特鸡蛋、突泉高粱等特色品类，培育企业品牌20个、产品品牌30个，品牌集群效应持续释放。其中华阳、特门郭勒、百吉纳入选新华信用入驻企业，兴安盟农牧局荣获《兴安盟：草原深处的生态优品宝库》内蒙古“草原优品”典型案例。（新华社记者石毅）

## 重要声明

新华财经研报由新华社中国经济信息社发布。报告依据国际和行业通行准则由新华社经济分析师采集撰写或编发，仅反映作者的观点、见解及分析方法，尽可能保证信息的可靠、准确和完整，不对外公开发布，仅供接收客户参考。未经书面许可，任何机构或个人不得以任何形式翻版、复制、刊登、转载和引用。