



编 辑：蒋 文

终审编辑：田 春

<https://www.cnfin.com/>

客服热线：400-6123115



内容摘要：

- 防灾害强田管 多地秋粮生产一线见闻
- 缙云山下的百年乡建新答卷
- “吃亏书记”李连成：把农民梦想种进现实
- 小野果变“致富果” 贵州安顺金刺梨走向广阔市场
- 山西阳城县多业协同探索转型发展新路



热点聚焦.....3

防灾害强田管 多地秋粮生产一线见闻 3

缙云山下的百年乡建新答卷 5



现代农业.....9

新疆盐碱地 竟然长出香蕉凤梨 9

一片“林药蜂”，如何酿出武陵深山的致富甜？ 12

河南“麦客”在河套 收获高产托管田 13



人才振兴..... 15

“吃亏书记”李连成：把农民梦想种进现实 15

蓟州“追梦人”扎根乡野助力乡村振兴 19

顿珠卓玛：三十余载坚守，用爱深耕乡村教育 20



产业振兴..... 22

小野果变“致富果” 贵州安顺金刺梨走向广阔市场 22

从“小”草莓出发 盐都做活农业“大”文章 24

重庆石柱：苦草“酿出”甜日子 26



他山之石..... 27

山西阳城县多业协同探索转型发展新路 27

山货出山 消费进山——湖北黄冈探索老区振兴特色路 30

防灾害强田管 多地秋粮生产一线见闻

眼下正值秋粮进入产量形成关键期。台风、强降雨、持续高温……面对复杂严峻的气候挑战，全国多地秋粮生产一线各环节绷紧防灾减灾责任弦，在监测预警、田间管理、农田基建等方面协同发力，全力以赴夯实粮食丰收基础。

防灾害 下好先手棋

“预报显示周末有台风，我们提前放水入田，防止水稻倒伏。”台风来临前，安徽省滁州市全椒县武岗镇种粮大户陆为君正忙着抽水灌溉。他家 360 亩水稻田里，部分禾苗已经拔节。

“往年同期水稻易受高温热害，今年长势平稳，但仍需防范短时强降雨与大风。”陆为君说，今年汛期以前，他累计整修疏通田间沟渠 4000 多米，配备抽水机、输水管道等排灌设备，尽量做到高岗田抗旱有水、低洼田雨停即干。

记者从全椒县农业农村局了解到，当地常备 6 支抗灾救灾应急服务队，70 台应急水泵、93 台应急拖拉机、89 台应急收割机随时待命，一旦发生灾情能第一时间投入排涝抢收。

连日高温炙烤着北方部分产粮区。

8 月 4 日，山东省德州市防灾减灾救灾委员会办公室发布高温红色预警提示，要求农业农村部门加强技术指导，预防高温对种植业、畜牧业、水产养殖业的不利影响。

在德州禹城市辛店镇洪旗种植专业合作社，为应对高温天气，合作社采取上午 10 点前、下午 3 点后少量高频灌溉的方式，利用滴灌设施精准补水。“这样可降低田间温度 2 至 5 摄氏度。”合作社负责人孙洪旗说。

一方面高温持续，另一方面，今年自 6 月 1 日以来，德州平均降水量 283.5 毫米，较去年同期偏多 24%。面对旱涝并防的压力，德州统筹农业农村、气象、水利、应急等部门建立预警直达机制，通过短信、微信群、村级广播把灾害预警推送到农户，做到灾害风险早发现、早预判、早部署。

强田管 农技下沉地头

裤脚沾泥土，手握放大镜，兜里揣着《作物病虫害图谱》……江西修水县农业农村局高级农艺师樊耀清被当地农户亲切称为“田管家”。为做好病虫害防控，修水组织高级农艺师等农技人员，

下沉到田间地头，为庄稼把脉问诊。

在修水何市镇千亩水稻示范基地，种粮大户王新赞看着长势喜人的禾苗说，除了统防统治省心高效，当地推广的插秧机侧深施肥技术也帮了大忙，他田里肥料利用率提升 30%，实现“减肥不减产”，“加上‘田管家’常来把关，大伙种田心里更有底”。

“7月下旬我们抓住相对有利的气候条件，为大豆玉米带状复合种植地块开展了无人机植保作业。”山东德州禹城市房寺镇乡邦种植专业合作社负责人刘厚志说，无人机作业效率高、覆盖均匀，既能防病治虫，还能增加田间湿度、降低冠层温度。

据了解，德州持续开展“千人下乡·稳粮保供”农技服务大行动，组织市县乡三级农技人员深入田间地头，“一地一策”指导群众做好化控、肥水运筹、统防统治等田间管理工作。

据德州市农业农村局党组书记、局长柳骁介绍，目前当地夏玉米陆续进入抽雄吐丝期，大豆处在开花结荚期，856.7 万亩秋粮田间长势良好。

固基础 夯实丰收底气

清晨，天刚蒙蒙亮，安徽省亳州市涡阳县宋来宝农作物种植专业合作社理事长宋来宝已经来到田头。

只见他打开水肥一体化设备，水流经管网到达田间，通过立杆式喷灌设备向玉米地补水增湿。宋来宝说：“不像以前只能靠人力，如今农户动动手指就能快速给作物补水加肥。”

涡阳县是全国新一轮粮食产能提升重点县，常年秋粮播种面积 188 万余亩。涡阳县农技推广中心粮油站站长戚从清说，全县以玉米、大豆单产提升工程为抓手，实施了 9 个粮油生产项目，覆盖面积 150 万亩以上。

江西铜鼓县温泉镇义田村的变化，藏在一条条疏通的沟渠里。

过去村里水利设施老化，渠道淤塞、水陂失修，一遇旱天稻田开裂，农户只能“靠天吃饭”。

近年来，铜鼓县农业、水利部门实地踏勘，积极改造水利设施，全村新建 3 座水陂、修缮 5 座老旧水陂，清淤整修 1500 米田间渠道，建成全域贯通的灌溉管网。

村民陈怀义说，以前遇上干旱，农户收成全凭运气，现在灌溉有保障。铜鼓县还引入第三方管护队伍，对全县 10 万多亩农田水利设施常态管护，让农田不再“喊渴”。（新华社记者熊家林、水金辰、萧海川）

缙云山下的百年乡建新答卷

缙云山麓，嘉陵江畔，“花园小城”重庆北碚，承载着中国百年乡村建设最完整的历史文脉。

1927年，卢作孚先生出任江巴璧合四县特组峡防局局长，以北碚为中心开展乡村建设实验。短短20年间，一座盗匪横行、贫穷落后的江边乡场，变成了“具有现代化雏形”的特色城镇。

全面抗战爆发后，中国乡村建设运动的三位重要代表人物晏阳初、梁漱溟、陶行知先后来到北碚，与卢作孚汇合。“乡建四杰”齐聚北碚，使这里成为全国乡村建设“大成之地”。

“乡建四杰”的探索各具特色：卢作孚以实业为后盾推进乡村现代化，晏阳初以平民教育为核心促进综合发展，梁漱溟以文化复兴为根基重建乡村组织，陶行知以生活教育为方法改造乡村社会。但他们共享一个核心信念：乡村是有希望的，中国现代化必须扎根乡土。

“乡建四杰”留下“以乡村现代化为国家现代化探路”的理想。百年之后，在同一片山水之间，一场新的答卷正在书写。近日，记者走进北碚乡村，寻找百年乡建精神的时代回响。

以传统村落激活绿水青山

“作孚先生当年在北碚的乡建探索，核心逻辑是‘以工辅农、城乡互动’。他以民生公司等社会企业为后盾，将交通运输、煤炭纺织与乡村建设紧密结合，试图为凋敝的乡土中国蹚出一条新路。”西南大学乡村振兴战略研究院副院长潘家恩说。

百年之后，北碚面对的课题已然不同：不是“有没有工业”的问题，而是“如何让产业与生态共兴”。

从缙云山脚驱车，不一会儿便到了澄江镇柏林村。青石阶、老戏台、白墙黛瓦的川东民居错落山间，时间在这里仿佛慢了半拍。

“这老屋年岁很长，差点就塌了。”70多岁的老住户王永康坐在修缮一新的祖屋前，摇着蒲扇对记者说。几年前，这栋百年老宅还是一片断壁残垣。

变化始于柏林村入选中国传统村落名录后，北碚区引入专业团队，对村中30余处老建筑进行“修旧如旧”的保护性修缮。老屋修好后，一群“95后”年轻人“住”了进来，把老屋改造成为“柏林书房”，集乡村图书馆、手作工坊和茶室于一体。“老人们说，当年卢作孚先生在北碚办图书馆、开公园，就是想让老百姓过上有文化的生活。我们今天做的，算是一种回响吧。”一名参与打造的年轻人告诉记者。

暑期的缙云山，正值旅游旺季。柏林村的石板路上，游客三三两两，有的在老戏台前拍照，有的在“柏林书房”里写明信片。澄江镇副镇长周锦告诉记者：“过去村里就剩老人，现在有了这些返乡创业的年轻人，村子又热闹起来。”她介绍，柏林村已引进5个“青春合伙人”团队，发展乡村研学、非遗体验、生态采摘等业态，年接待游客超过3万人次，村集体年增收40余万元。

“环境变美了，人气回来了，日子有奔头了。”王永康说，自己现在每年能拿到近万元租金收入，闲暇时还可以为游客讲述院落老故事，成了村里的义务讲解员。

从卢作孚以实业反哺乡村，到今天以乡村旅游激活绿水青山，变的是一代人的产业形态，不变的是以发展惠民生的初心。

从“教学生培育社会”到“把论文写在大地上”

卢作孚先生曾言：“学校不是培育学生，而是教学生如何去培育社会。”这一教育理念，正在北碚区柳荫镇生根。

自2018年起，四川美术学院、西南大学将柳荫镇作为“艺术创新社会实验室”，将人才培养植根于乡土大地之上，持续开展艺术乡建人才培养。学生们在田埂上做田野，在院坝里办课堂，在真实乡村中淬炼社会共情与创造能力。

“当年卢作孚先生在北碚办船夫学校、力夫学校、场镇学校、挨户学校，让最底层的劳动者都有受教育的机会。晏阳初先生办中国乡村建设学院，探索‘即讲、即学、即习、即能’的教学体系，陶行知先生推‘小先生制’，梁漱溟先生办勉仁文学院培养国学人才——‘乡建四杰’各有侧重，但都把教育看作乡村建设的根本。”四川美术学院教授王天祥说，今天在柳荫的探索，本质上还是这条路，只不过课堂从船舱、庙宇搬到了艺术粮仓，学生从船夫变成了美院学子。

毕业生罗浩月的故事，是这一理念的生动注脚。这位年轻的川美毕业生，没有像大多数同学那样留在城市，而是选择留在柳荫、注册企业，持续开展乡村美育与艺术研学。从“被培育的学生”成长为“培育社会的人”，一个人带动一群人。

走进获评2025年最美乡村文化空间的柳荫意库，记者看到，昔日的粮仓已成为乡村美育的殿堂。艺术院落、艺术稻田、艺术水渠相继落成，乡村美育博物馆、水渠艺术馆、粮食艺术馆次第生长。院坝艺术节、中国乡村美育行动计划艺术展演、美育研学等活动持续举办，村民从旁观者变为参与者、创作者。

“以前觉得艺术离我们很远，现在发现，我们种的稻子、司空见惯的水渠、住的院子，都可以是艺术。”柳荫镇东升村村民王大姐笑着说。

柳荫的实践并非个案。由此延伸，北碚正打造全域研学小镇，从“乡村美育”的柳荫计划到写生小镇偏岩，从“花木之乡”静观到康养疗愈缙云，连片成势、各美其美，描绘出一幅全域乡村建设的新画卷。

一场跨越百年的甜蜜接力

一段西山坪的瓜类种植史，是北碚百年乡村建设在农业领域的鲜活缩影。

1927年，卢作孚率峡防局官兵屯垦北碚西山坪，创办西山坪农场苗圃。在中国西部科学院农林研究所专家的指导下，农场开展系统性农业试验，首次在川渝地区成功实现西瓜种植，开创了本地西瓜栽培的历史。乡建先贤们不约而同地将农业改良作为乡村建设的基石。卢作孚更是亲自主持组建三期少年义勇队，公开招考500余名青年，以半军事化方式训练他们成为北碚乡建的先锋力量，其中不少人后来成为农业技术骨干。

近百年后，一场新的甜蜜故事在这里上演。

被誉为“西部瓜王”的吴明珠院士，1953年毕业于地处北碚的西南农学院（今西南大学前身）园艺系，毕生深耕西甜瓜育种事业。如今，她长居于此，持续开展西甜瓜种植技术与品种优化探索。

时空在此交汇，铸就一段传奇般的传承。

2025年5月，重庆明珠果苑农业开发有限公司在新疆农科院、全国西甜瓜产业体系专家的技术支持下，引进新疆优质哈密瓜种子，在西山坪设置3个试验种植大棚开展引种试种。针对重庆土壤黏重、气候湿热的不利自然条件，项目团队对播种、育苗、田间管理全流程实行精细化管控，依靠科学种植技术攻克环境适配难题。同年7月，由吴明珠院士培育的“玉露明珠”等11个哈密瓜品种在西山坪村相继成熟，标志着新疆引种哈密瓜在重庆市试种成功。

“卢作孚先生当年在西山坪种下第一颗西瓜种子的时候，想的不仅是收几个瓜，而是‘赶快将这个乡村现代化起来’，给中国乡村做个样子看看。”北碚区委农业农村工委书记张建军说，哈密瓜跨越千里在重庆落地生根，也是跨越时代的一种致敬。

北碚区还选派至西山坪村的“兴村书记”“富村书记”与村党支部书记组成“三个书记”直播团队，将直播间搬进田间地头，讲述卢作孚时代延续至今的“峡瓜”故事。他们还注册西山坪土特产公用品牌，让本地瓜果从单纯农产品升级为有历史、有技术的特色地域品牌。

治理现代化的新探索

在北碚区兴隆镇，一场数字化的乡村治理实验正在进行。

兴隆镇 85%以上是深丘，狭长条地形。这个看似不具备优势的乡镇，精准定位智慧农业和休闲观光农业，走出了一条“小而美”的发展之路。

走进兴隆镇的智慧育苗中心，记者看到，自动化无人育苗流水线正在运转，整个中心只有 13 名工作人员。这个投资 2000 万元的项目，2022 年实现收入 1300 万元，2025 年突破 2000 万元。

运用“数字乡村大脑”，通过智慧系统，防火监测、环境监测、交通管理等实现一键处理，这里实现了全程智慧化。同时，兴隆镇还创新推行“群众互助积分制”：谁家孩子需要接送，谁家老人需要照看，村民可在线上接单，完成任务就有积分，每年积分可兑换礼品。

“卢作孚先生当年的乡村建设，特别注重‘化民成俗’和‘建设现代集团生活’。今天的数字乡村治理，本质上还是这个思路——用新的技术手段，培育新的社会关系，让乡村成为有温度的共同体。”兴隆镇副镇长杨荫说。

在静观镇素心村，近千年历史的蜡梅种植业焕发新生。万亩蜡梅园不仅是花木产业基地，更催生了“既白”等精品民宿、森系咖啡馆等消费新场景。蜡梅的精油、香囊等衍生产品，通过返乡青年的直播镜头走向全国。在北温泉街道，药菊产业让居民在花香中获利。

回望百年，北碚的乡建探索始终与国家命运紧密相连。卢作孚 1927 年的乡村建设实验起步时，中国积贫积弱，乡村濒临破产；全面抗战时期，晏阳初、梁漱溟、陶行知齐聚北碚，将各地乡建经验汇聚升华；新中国成立后，晏阳初在海外的乡村改造实践影响了东南亚、拉美多国，梁漱溟的《中国文化要义》成为文化自觉的经典，卢作孚被毛泽东主席赞誉为“不能忘记的四位实业界人士”之一，陶行知被赞誉为“伟大的人民教育家”。

“乡建四杰”的精神遗产，不仅属于北碚和重庆，更属于中国和世界。

“乡村建设的历史经验是乡村振兴的先声，乡村振兴国家战略则是历史乡建的升华。百年乡村建设前后呼应、一脉相承，变的是时代语境，不变的是以美育人、以乡兴国、以实干报家国的这份初心。”潘家恩说。

“乡建四杰”播下的种子——重视教育、发展实业、培育组织、改造社会并未随风而逝，而是如同缙云山的根系，深扎泥土，蓬勃生长。百年乡建的新答卷，仍在书写之中。（新华社记者张琴、周闻韬）

新疆盐碱地 竟然长出香蕉凤梨

新疆和田地区墨玉县阿依玛克村的盐碱地上，竟然长出了南方的水果。消息传开，村民们议论纷纷：“我们这个地，竟还能长出这样的东西？”

阿卜来艾则孜·麦麦提江听了这话，格外得意。他是村里第一个加入该科研项目的人，当大棚管理员已有两年多。“王老师懂技术，跟着他干，肯定错不了。”如今，他和四位大学生一起，在这片盐碱地里种起了自己的果树。

地里长出了南方水果

和田地处塔克拉玛干沙漠南缘，光照强烈，降水稀少，地表盐分积聚，土壤盐渍化问题比较突出。墨玉县曾是国家级贫困县，农民长期依赖棉花和小麦种植。

然而，近几年来，这里却成功种出了与当地水土条件迥异的南方水果。

从墨玉县城出发，沿喀拉喀什河一路南行，公路一侧排列着成片的设施大棚。其中人气最旺的几座，正是由阿卜来艾则孜负责管理的大棚。棚内种着凤梨、木瓜、燕窝果等南方特色水果。

在试种棚里，高大的香蕉树几乎触及棚顶，一串串青色的香蕉藏匿于宽大的叶片之间。整个项目共设有 18 座这样的试种棚与示范棚，种植了 10 个品种、50 个品系的特色果树。

这是中国科学院新疆生态与地理研究所正高级工程师王平主持的特色果树引种示范推广项目。他长期从事盐碱地研究，2014 年中国科学院新疆分院启动科技服务网络计划以来，他每年有大量时间待在村里。

团队选择“南果北种+反季节栽培”的攻关方向。通过持续引种、筛选，他们已实现车厘子、凤梨、燕窝果等水果的整棚种植。

今年，车厘子通过采摘与零售相结合的方式，收入达到 9 万元。“等明年大棚达到丰产期，收入应该能够翻倍。”阿卜来艾则孜说。

新疆昼夜温差大，光照资源丰富，有利于糖分积累。“我们种出的水果甚至比原产地更甜、品质更好。”王平说，“而且现采现卖，成熟度和新鲜度是我们最大的优势。”

依托南疆戈壁沙漠等非耕地资源，新疆大力发展设施农业。但“种什么，怎么种”仍是各地面

临的共同问题。

“这些年国家对南疆设施农业的支持力度很大，但常规蔬菜种植的效益有限。”王平说，“我们想通过试种特色果树，找到一条真正能提升老百姓收入的路。”

改土、改观念

想让南方水果在戈壁滩扎根，他面对两道“坎”：一道在地里，一道在人心。

种苗刚种下，叶片发黄、病虫害接踵而至。“主要还是土壤的问题。”王平说，该村的土壤属于中度盐渍化，盐分过高，土壤板结。传统的方法是大量灌水压盐，但灌水后土壤过湿，根系没法呼吸。前期，他们掺沙子、加石膏，效果都不理想。

“我当时有些灰心，但我得对项目负责。”王平说，如果每年靠大量施有机肥来维持地力，成本太高，老百姓也用不起。

反复摸索后，他找到了一套土办法。在盐碱地上撒施牛羊粪和核桃壳，然后喷灌，让杂草自然萌发，再把杂草连同牛羊粪一起翻到垄上。重复这个操作几次，垄面就会不断变宽、变高，最终形成盐分低、肥力好的栽培垄。

王平介绍，牛羊粪可增加土壤有机质，喷灌能淋洗盐分，核桃壳则有助于保持土壤透气性。“该村核桃种植面积大，也是废料再利用。”他说。

改土难，但更难是改变人的观念。

项目启动之初，王平聘请当地村民当大棚管理员。但村民普通话水平有限、对农业技术基础知识也不熟悉，果树管理效果并不理想。“我一来树就长得很好，一走叶子就黄。”王平无奈地说。

这并非农民偷懒。南疆地区的老百姓，长期露天种植耐旱耐盐碱的棉花、小麦等农作物，即使种植果树，也以核桃、红枣为主。而设施大棚里的南方果树，对温湿度、水肥、病虫害的精细化管理要求高，是两套完全不同的农业体系。

于是，王平改变了思路。他招录了图然托合提·阿不都艾尼等四名本县农业专业的大学生，阿卜来艾则孜则在驻村干部推荐下，同样获得加入团队的机会。

“那时我还在找工作，听说地点就在墨玉县，就赶紧来了。”图然托合提回忆。但看到大棚里全是没见过的南方水果，他们心里也没底。

不过，人员一稳定，技术实施就有了保障。王平把大棚变成了可控的实验场：从株行距到温湿

度调控，从长势监测到水肥一体化，数据化管理贯穿全程。阿卜来艾则孜和四名大学生每天在王平远程指导下管理着这片土地。

去年，不少果树挂了果。王平说，那一刻他才真正觉得，这条路走通了。

成立合作社自己种

技术难题攻克了，果子也挂上了枝头。但王平知道，一个项目真正的成功，不是种出多少斤水果，而是离开之后，这里的人是否能自己走下去。

今年1月，阿卜来艾则孜和四位大学生成立了农业合作社，盘下10座大棚，种了夏黑、美人指、阳光玫瑰三个品种的葡萄。

“新疆人爱吃葡萄，葡萄也耐旱。”阿卜来艾则孜解释，新疆的葡萄一般在八九月份成熟，而设施大棚种植的葡萄一年能结两次果，反季节上市可以避开竞争。看到年轻人动了心思，中国科学院新疆分院在大棚智能化改造、种苗等方面给予了扶持。

当初，父母们并不理解。有的家长担心项目一结束，孩子又要重新找工作。夏热普提·托合提瓦克的父母说得更直白：“我们本来就是农民，怎么你上完学回来还是农民？”

但现在，孩子们借助农业有了实实在在的收入，父母的态度也转为支持。“我爸妈说，我们没能力让你上学，但你依然成长得很好，还能带着村里人一起致富。”阿卜来艾则孜说。他只有初中学历，来这儿之前在一家工厂打工，月薪2000多元，不仅离家远，还很辛苦。两年多过去，他已是懂技术、有底气的新农人。

“一开始，我连光合作用是什么都不知道。”阿卜来艾则孜笑着说。大棚里有一块白板，是王平等技术老师授课用的。他有一本笔记本，字迹歪歪扭扭，却密密麻麻记满了所有学到的知识。

王平的项目到明年10月就结束了。“但技术帮扶不会断。”中国科学院新疆分院工作队干部李申说，“这就是我们驻村的优势。”

“技术我已经学会了。就算项目结束，我自己也能继续干下去。”阿卜来艾则孜说。

对一个村庄而言，最珍贵的，是土地上“长”出了掌握技术的人。

王平说，“南果北种”在新疆并非新鲜事，不少企业也曾引种各类水果。但通过科研帮扶，让农民真正掌握技术，从项目中孵化出可持续的产业，才是科技赋能乡村振兴的深远意义。

根据农业农村部、新疆维吾尔自治区人民政府印发的《推动南疆现代设施农业高质量发展工作

方案》，到2028年底，南疆设施种植业年产值将达到90亿元以上，带动20万名以上农村劳动力就地就近就业创业。（新华社记者古扎丽努尔·塔依尔江）

一片“林药蜂”，如何酿出武陵深山的致富甜？

盛夏八月，暑气氤氲荆楚大地。坐落于武陵山深处的湖北五峰土家族自治县，依托千米海拔形成天然清凉小气候，深山林海之间，一幅生态富民的林下丰收图景徐徐铺展。

走进壶瓶山林场，连片杉木挺拔苍翠，层层林木直耸云端。密林深处，五峰县林科所所长桑子阳正在开展林下产业调研。他俯身拨开一层松软湿润的腐殖土，一颗颗土豆大小的天麻露了出来。“土壤湿度超50%，适宜天麻生长，再过一个月就能采收。”他说。

“森林是名副其实的‘聚宝盆’。”沿着山间步道前行，山坡林下，淫羊藿、黄精连片生长，翠色漫过山峦；林间农舍旁，一排排蜂箱整齐排布，中华蜜蜂往来穿梭，阵阵嗡鸣回荡幽谷。这便是五峰多年培育打磨的“林药蜂”立体种养模式。

五峰扎根武陵山腹地，群山绵延、植被丰茂，森林覆盖率达80.79%，境内中药材资源富集，素来有着“武陵药谷”“土家药库”的美誉。很长一段时间里，林木培育、中药材种植、蜜蜂养殖三大产业分头发展、布局分散，缺少联动纽带，产业合力难以形成，山林资源价值没能充分释放。

桑子阳是五峰林下经济发展的主要倡导者之一。这位来自江汉平原的科研工作者，2011年在北京林业大学取得博士学位后，放弃城市优厚待遇，一头扎进了武陵山间。他踏遍了五峰的每一座高山，对当地资源稟赋了然于心。“五峰‘九山半水半分田’，耕地资源有限，但山林潜力巨大。”桑子阳说。

2019年，县里召开中药材发展专题座谈会，就林下立体种养新模式开展深度研讨。不少干部深有体会，向森林要效益符合县域发展的定位，也为当地乡村振兴找准了抓手。

经过实地踏勘、多方论证，五峰坚守生态保护优先，统筹产业提质发展，出台专项扶持政策，组建专项专家服务团队，搭建中药材良种培育基地，引导农户在合规林地范围内栽种中药材、养殖中华蜜蜂，一套可复制、可推广的“林药蜂”林下经济模式落地生根。

林、药、蜜三者相生相伴，形成闭环生态链条。桑子阳介绍，林下栽种的中药材能够改良林地土壤，助力林木生长，花期可为蜜蜂提供优质蜜源；而林间温润稳定的小气候，提升空气湿度，反过来为中药材生长营造适宜环境，实现种养互补、共生共赢。

蓬勃发展的林下产业，实实在在惠及当地农户。2021年，在外务工18年的傅家堰乡火山村村民唐志海选择返乡创业。夫妻二人注册成立专业合作社，流转林地300亩，在科研团队指导下，依托五倍子树林下空间栽种白芨、独活等中药材，配套养殖中华蜜蜂80箱。第一年经营便实现增收20余万元，还带动周边60户农户户均增收2000元以上。

目前，五峰“林药蜂”立体种养经营面积超4万亩，林下种植草本中药材2万余亩，养殖中华蜜蜂10万群，年产值超8000万元。今年，这一发展模式入选全国林下经济发展典型案例。

丰收图景背后，藏着山间耕耘的辛劳。长乐坪镇人工商品林基地里，数十名当地务工农户手持锄头清除杂草、疏松土层，抢抓时节整地，为黄精栽植做好前期备耕工作。桑子阳与同事合力搬运有机肥，穿行林间仔细排查地块排水情况，盯紧管护细节。

“这是靠大家一步一个脚印干出来的。”他说，如今技术越来越成为推动产业提质增效的关键。五峰正持续推进农业机械化发展，当前中药材采收运输环节已普及农用无人机，未来还会努力提升林间作业水平。

产业发展脚步并未停歇。当地瞄准产业链延伸，做好林下经济发展“下半篇文章”，布局精深加工、避暑康养、乡村文旅多元业态，推动林下产业价值倍增。

绿水青山绘就丰景，生态产业惠及民生。依托优质山林资源，五峰实现生态保护与产业发展同频共振。立体种养激活林间潜力，多元业态拓宽增收路径，让满目青绿成为富民底色，在武陵深山铺展产业兴旺、民生殷实的乡村振兴新画卷。（新华社记者田中全）

河南“麦客”在河套 收获高产托管田

秋风拂过田野，麦浪渐歇。内蒙古河套地区小麦收割已全部结束，曾经穗实沉沉的麦田归于沉静，连片沃野萦绕丰收余韵。田间农机轰鸣归于平息，收割后的地块整齐铺开。立秋时节，大地褪去盛夏燥热，铺展一幅颗粒归仓、静待秋管的和美丰收图景。

丰收离不开一群跨省逐穗、追农时而行的河南“麦客”。他们以夫妻为单元、以团队为合力，携全套机具与生活用品，循着作物成熟的时序跨区辗转，成为流动的丰收力量。

“我们一路北上向西，结束宁夏麦收工作后就马不停蹄赶到内蒙古河套灌区。”来自河南驻马店的“麦客”肖韦韦说，今年她与丈夫张亚强，联合家乡8对邻里夫妻，组建拥有8台收割机的专业“麦客”收割团队，开展跨区麦收作业。

对这支河南“麦客”队伍而言，每年的夏收都是一场跨越大西北的“丰收接力”：七月从河南出发，经陕西、宁夏进入内蒙古，随后向西赶赴甘肃、青海，一路作业直到十月秋收落幕。

“在内蒙古主要收割小麦，到了青海就收青稞、油菜，跟着节气走，哪里的作物成熟了，我们就往哪里去。”肖韦韦说，团队早已习惯了“田野为岗、随车为家”的节奏，白天顶着烈日抢抓农时，夜晚便驻车休整，就地食宿，收完一处即刻整装转场。

外来农机力量的驰援提速，提升了河套地区的夏收效率，也让当地农户真切感受到现代农业的便捷高效。看着自家麦田在机械化作业下快速完成收割、脱粒、装车，巴彦淖尔市临河区狼山镇幸福村村民王建平说，“过去收麦全程依靠人力劳作，非常辛苦，现在机械化收麦不仅省下大量人工和时间，还能有效减少粮食损耗，收成更有保障。”

为破解散户种植效率低、风险高、收益不稳的难题，幸福村推行土地托管规模化经营模式，让现代农业红利持续扎根乡土。王建平家中40亩耕地已全部纳入村党支部领办的合作社统一托管，按照协议，每亩土地每年可获得1100元稳定收益，村民既拿土地分红，又能就近在合作社务工增收，实现“双份收入”稳稳落袋。

“村里实行村民自愿进退的土地托管政策，有效规避了散户种植、独自经营的生产风险。”幸福村党总支书记杨勇介绍，由村党支部牵头引领、合作社统筹运营，将分散的农户土地集中起来，统一开展标准化种植，施肥、植保、灌溉、收割全流程统一调度、闭环作业，解决散户种植技术落后、成本高、效率低、风险大的难题。

今年，幸福村欣家裕农民专业合作社统筹经营全村2200亩连片耕地，全面推行规模化、标准化、集约化耕种模式。合作社负责人辛静介绍，合作社包揽了从土地流转、田间管理、机械收割，到粮食销售、麦后复种的全链条农事作业。为保障村民收益，每年春耕前合作社就提前兑付土地流转费用，让村民拿到“定心钱”。同时合作社还创新收益模式，鼓励农户深度参与经营，实行风险共担、收益共享，进一步拓宽农户增收渠道。

岁岁麦熟，年年新景。流动的“麦客”奔赴山海、接续丰收，扎根乡土的新农模式赋能振兴，绘就出一幅机械助农、产业富民的新时代农事画卷。（新华社记者连振、娜仁通力嘎）



“吃亏书记”李连成：把农民梦想种进现实

2026年7月1日上午，北京人民大会堂，庆祝中国共产党成立105周年大会现场，当沉甸甸的“七一勋章”佩戴在75岁的河南省濮阳市濮阳县庆祖镇西辛庄村党支部书记、村委会主任李连成胸前时，千里之外西辛庄村委会大会议室里，早早就搬着小板凳守在屏幕前的村民们红了眼眶。60多岁的老党员李玉星攥着的纸巾湿了大半：“连成这些年吃的亏、受的累，都值得。”

村委会门前那块刻有“当干部就应该能吃亏”字样的巨石，在7月的骄阳下熠熠生辉。

当年一笔一画敲定这九个朴拙大字时，李连成或许没想到，这句话会随着一个中原村庄的奋斗故事，从黄河滩区的盐碱地，传到人民大会堂的领奖台。

一块吃亏石，见证一名老党员矢志为民、心怀家国的赤诚；三十五载耕耘，李连成把共产党员的初心深深植入中原乡土，带领西辛庄村民把幸福梦想播种在希望田野。

“当干部就应该能吃亏”

西辛庄地处黄河半滩区，20世纪90年代初还是遍地盐碱的穷窝窝，“只长盐碱不长庄稼”，粮食亩产只有100多斤，村民一度靠“刮盐土、熬土盐”为生。1951年出生的李连成，是土生土长的西辛庄人，从小在盐碱地里摸爬滚打，最懂穷日子的难。

“我1981年就萌生入党的想法，多次递交入党申请书。当时村里几位党龄50多年的老党员，什么事都带头干，是我的入党引路人。”李连成说，“我也想像他们一样，带头干事，把村子发展好，获得村民认可。”

20世纪80年代，没上过一天学的他靠着敢闯敢拼的劲儿在盐碱地里摸索蔬菜大棚种植技术，七八年时间挣下十余万元积蓄，成了全县第一批“万元户”。富起来的李连成没有藏私，主动手把手教村民们种植技术，帮扶困难乡亲。经过乡党委多年考察，1986年，李连成正式加入中国共产党。

当时的西辛庄，村穷、人心散，集体经济几乎为零，还欠着外债。1991年，村民推选公道肯干的李连成当他们的“领头羊”，“大伙就是盼着他领着大家干大事，把日子过红火。”李玉星说。

当选村党支部书记的第一天，李连成在村民大会上立下军令状：“我不喝村里一盅酒，不抽村民一根烟，不花村里一分钱。我当这个支书，不图自己发财，只图全村老百姓过上好日子。”

担任村支书头一年，李连成发动村民建蔬菜大棚，挨家挨户给村民提供免费技术指导。此前他自己种了3个蔬菜大棚，为了抽出更多精力服务全村，也为了带动困难户发展，他把其中2个大棚，无偿转给困难户种植。

“只有富人带穷人，大家一起富，村子才能真正和谐。”在他的带动下，全村蔬菜种植产业很快发展起来，有困难户当年就脱了贫，村委会委员逯翠霞告诉记者：“要是没有连成书记，当时村里困难户别说供孩子上大学，温饱都成问题。”

“没有工业，难得富裕，想来想去，还得办企业。”担任村支书第三年，李连成看准市场缺口，决定带领村民办再生纸厂。为了打消村民顾虑，他自掏腰包拿出6万元作为启动资金，明确表态这笔钱不入股、不分红，赚了算全体村民的，赔了全部算自己的，说动12户农户集资入股，跟着他一起干。

投产第二年，再生纸厂就盈利200多万元，想入股的村民挤满了村委会，其他原始股东不同意扩股，怕自己的收益被摊薄。李连成耐着性子挨家做股东工作，先说服股东里的6名党员：“当党员不能当捡便宜的头，你得当吃亏的头，干事儿的头，带领着群众去发展的头。”前后跑了半个多月，他终于说服大家把市场估值200多万元的企业，以68万元的价格转让给全村群众，让渡130多万元收益，实现了全村家家有股、户户分红。

这次股份让渡成了西辛庄村干群关系的转折点：此前村集体喊修路、搞建设，不少村民躲着不肯出力，之后只要村“两委”发通知，大伙扛着工具就到。李玉星说：“看着全村人见了村干部主动递水、笑脸相迎，明白了连成书记说的‘吃亏换民心’是什么意思——你把群众放在心上，群众才会把你放在心上。”

担任村支书第九年，村里启动新村规划，位置最好、交通最便利的村中心宅基地人人都抢，李连成把自家名额让了出去，把新房建在了一处人人嫌弃、夏天蚊蝇滋生的臭水坑上，光是垫土填坑就多花了一万多元。

“他自己不沾光，也不让家人沾光。”李连成的老伴赵金镯回忆，早些年亲兄弟为了宅基地的事跟他拍桌子吵架，亲戚找他帮忙安排进村里的厂子上班被他一口回绝，他咬住一句话：“不该让你沾的光，就不能沾。我要是给自己家人开了后门，怎么对得起全村人的信任？”

这些“吃亏”的故事，后来成了豫剧现代戏《村官李天成》的原型素材，核心唱段《吃亏歌》“当干部就应该能吃亏，能吃亏自然就少是非”很快唱响大河南北，成了不少基层党员干部的口头禅，刻着“吃亏经”的巨石也成了全国各地基层干部到西辛庄学习的打卡点。

“群众不富，我心不安”

干净整洁的柏油街道、整齐划一的带电梯的别墅、平整宽阔的文化广场，绿意盎然的智慧农业产业园……走进西辛庄村，很难想象这里曾是土屋泥路、坑塘遍布的贫困村。

上任之初，李连成就在心里跟自己说：“要摘下西辛庄‘穷村、乱村’的帽子，群众不富，我心不安。”35年来，他带领村民敢闯敢干，蹚出一条致富路。

李连成没上过学，凭借敏锐的市场判断力，动员村民种植蔬菜大棚。靠着几十座蔬菜大棚，村民们第一次尝到靠产业挣钱的甜头，一座大棚一年能赚近2万元。随着周边很快掀起“大棚热”，李连成心里琢磨：“物以稀为贵，大家都种蔬菜，还能有多少利润？产业一定要转型。”

经过调研，他发现再生纸加工项目门槛不高、市场需求稳定，适合当时村里的基础条件，能快速落地投产。为引进造纸核心技术，他带着一壶水、一兜馍、一张凉席奔赴江苏，蹲在当地国营纸厂门口“挖”工程师，看到戴眼镜的技术人员就上前递烟问路，一趟没人理，再跑第二趟，跑了四五趟终于感动了一位工程师，把成熟的生产技术带回西辛庄。

李连成不抽烟、不喝酒、不打牌，喜欢琢磨事，然后早起干事。村民说，他干起事来，浑身都有劲儿。

30多年间，从筹办第一家再生纸厂起步，李连成招商引资的足迹遍布大江南北。1997年去南方考察项目，他带着村干部住车上、啃干馍，6天只花了40块钱，同行的村民李殿彬至今想起都红了眼：“他是真的把每一分钱都省下来给村里办事，连5块钱一晚的大通铺都舍不得住。”

有投资商找到李连成，开出优厚的个人提成条件，希望单独承包厂区，被他直接拒绝：“厂子建在我们西辛庄，收益就要留给全体村民，我个人不能从中谋取私利。”

食品加工厂、工业用呢厂、空调组装厂等工厂相继落户西辛庄村，最多的时候，村里产业园集聚了20余家企业，吸纳本村以及周边的村民就近就业，不用外出打工就能获得稳定收入。

经过多年劳动密集型产业积累，西辛庄攒下较充足的集体资金，李连成又带着村民走上转型路：建设恒温恒湿的智慧大棚，搞现代农业，无土栽培的樱桃番茄不仅热销国内一二线城市，还出口到东南亚多国，在大棚务工的村民一个月能拿到四五千元工资；把闲置厂区对外招商，托管给专业团队运营，村集体收取稳定分红和租金。

村里先后建起幼儿园、小学和初中，经多次扩建升级，现在能吸纳周边2000余名孩子就读；村里投资建设的民生医院达到二级综合医院资质，市里医院能做的常规手术这里也能做，村民看病

医保报销后的自付部分，村里全额兜底，实现“小病不出村、大病少花钱”；村民每人每月能免费使用7度电、3立方水、6立方天然气，水、电、气、网络、有线电视全部通到家门口；村里还打造了“芍药文化节”“油菜花节”，成了“有树有鸟、有水有鱼”的生态示范村，每年吸引周边大量游客，不少在外打工的年轻人选择回村就业、创业。

如今，西辛庄村人均年收入超过4.2万元，从黄河滩区贫困村发展成为全国乡村振兴共富发展的典型代表。

“带着村民把日子过得越来越红火”

7月2日下午，李连成回到村里的第一件事，就先在村里转了一圈，查看村里新房的施工进度，他说：“村里发展得快，更得及时发现问题、解决问题。”

李连成有一个坚持了30多年的习惯——早上天不亮就出门，以前腿脚便利的时候就步行把西辛庄村大街小巷都转一遍，现在年纪大了长时间走路体力跟不上，就开着电动车或者坐车巡村，“要让群众看见你，有事方便找到你”。

在李连成的带动下，村里党员干部也养成了一个老传统：早上做一个小时义务工，清理垃圾、挖坑栽树，有啥干啥，开会也多是在劳动现场，边干活边开会，效率高还接地气。

村“两委”的干部跟着他养成“吃亏优先”的习惯：每年的评优指标先让给普通党员，村里的公益性岗位优先安排给困难群众，逢年过节值班党员干部先顶上。

村里的年轻村干部李抗耀是听着李连成的故事、看着西辛庄的变化长大的。他说：“我在想怎么更好地把‘吃亏精神’传承下去，老支书吃了一辈子亏，给我们拼出了现在的好日子，我们这代人要接着干，苦干实干出成绩，才不辜负村民的认可。”

李连成牵头联合周边几个村成立乡村振兴综合示范区，带着邻村一起找项目、谋发展，把西辛庄的共富经验复制到更多村庄。在濮阳市的农村党支部书记学院，“与连成面对面”成为最受追捧的招牌课程，近些年来累计培训超10万人次的基层干部，西辛庄的“吃亏学”与“发展经”，正在广大基层党员干部中生根发芽。

对西辛庄村发展的下一步，李连成介绍，村“两委”提出三项新的发展规划：一是建设高标准敬老院，补齐养老服务短板，实现“城市有啥西辛庄有啥”；二是持续提升村民素质，“富口袋”更要“富脑袋”；三是进一步提升全村收入水平。“带着村民把日子过得越来越红火。”李连成说。

（新华社记者马意翀）

蓟州“追梦人”扎根乡野助力乡村振兴

在天津蓟州区尤古庄镇勤奋庄村，三位来自不同领域的“追梦人”因乡村振兴结缘。

从诊室到田埂：一位医生的驻村抉择

黎俊是天津市第三中心医院消化内科医生、科教处党支部书记。2025年，他主动请缨奔赴乡村振兴一线，担任勤奋庄村驻村第一书记。

驻村之初，黎俊面临的是一道棘手的乡村考题：勤奋庄村集体经济基础薄弱，村党支部书记曾因法人身份被列入失信人员名单；村庄地处平原、无特色文旅资源、无支柱优势产业。

面对困境，黎俊找准驻村定位，立足自身资源优势，搭建起连通城市与乡村的双向赋能桥梁。聚焦村民“看病远、看病难、慢病无人管”的急难愁盼，他积极对接单位资源，常态化邀请天津市第三中心医院资深医师入村开展“助力乡村振兴健康行”义诊服务。

天津市第三中心医院党委高度重视定点帮扶工作，为乡村振兴赋能助力。针对村内道路硬化不足、老旧路面破损严重、雨天积水泥泞、村民出行不便的痛点，医院专项筹措资金，用于村内道路修缮与硬化升级，改善了村庄基础出行条件。同时，医院工会持续开展消费帮扶，定点采购村内特色农产品，精准拓宽村集体增收渠道，为乡村发展注入硬核动能。

黎俊着眼乡村长效发展，积极盘活城乡资源、拓宽共富路径。他精准对接城市消费市场，搭建稳定长效的农产品供销链路，将村里原生态、高品质的乡土农产品直供医院职工及城市社区居民，实现田间好物直达城市餐桌。结合尤古庄镇资源禀赋与乡村发展需求，他牵头推动建成集休闲采摘、农家餐饮、农产品展销、乡村体验于一体的综合性家庭农场，既盘活了乡村闲置土地、闲置房屋资源，塑造了乡村特色风貌窗口，又带动本地村民就近就业，构建起“种植-采摘-销售-体验”的完整乡村产业链，助力本土农产品提质增效、品牌升级。

从城市到乡村：一位硕士支书的坚守

勤奋庄村党支部书记韩晨光原本在城市拥有稳定体面的工作，却心系故土，返乡扎根基层，投身家乡建设。

返乡履职之初，韩晨光直面村庄发展的重重困境：村集体负债、法人失信、产业发展滞后等问题，迎难而上，把群众冷暖放在首位。她坚持走村入户，耐心倾听村民诉求，把每一件民生小事记在台账、落在实处，用真心换民心、用实干聚民力。

在黎俊与韩晨光的默契协作、同心攻坚下，勤奋庄村逐步走出发展困境、步入振兴正轨。二人

携手盘活村内闲置土地、闲置资产，落地家庭农场特色项目；主动对接高校智力资源，为乡村产业升级、治理提质注入新思路、新动能；持续深耕农产品产销对接，打通多元增收渠道，让村集体经济稳步壮大、村民持续增收。在产业调研过程中，两人与返乡创业的赵明结缘。三方理念契合、目标一致，探索构建“驻村帮扶+村级治理+本土企业”联动模式，开启了村企共建、城乡互通、抱团兴村的全新发展格局。

从白领到“新农人”：一颗麻酱蛋的“破圈”之路

1983 年出生的蓟州本地人赵明，早年就职于三星电子等知名企业，深耕采购、产品研发与市场营销领域，积累了扎实的行业经验、成熟的电商运营思维和广阔的市场视野。

2017 年，深谙市场规律、敢于创新突破的赵明，笃定返乡创业赛道，将创业突破口锁定蓟州十大特色小吃之一的麻酱鸡蛋。彼时，蓟州麻酱蛋仅停留在农户零散土法腌制阶段，无标准化生产工艺、无规范化品质管控、无市场化自主品牌，销售范围局限于本地，小众土特产始终走不出乡村、打不开市场。敏锐洞察到乡土特产的巨大发展潜力，赵明决心深耕特色农产品，以标准化、品牌化、市场化赋能传统土特产转型升级，打造“乡野人家”麻酱蛋特色品牌，让乡土小吃实现标准化、品质化、品牌化蜕变。

依托成熟的电商运营体系，他布局各大线上平台，同步拓展线下商超、文旅伴手礼、政企采购等多元渠道，让一颗小小的麻酱蛋成功突破地域局限，成为蓟州乡村特色农产品的亮眼名片。

在与黎俊、韩晨光深度对接合作后，赵明将村内家庭农场产出的优质农产品纳入自身品牌产销体系，为村品外销搭建稳定渠道；优先吸纳本村村民就近务工，带动村民稳岗增收、就地致富；三方联动，打磨完善“村集体+新农企+城市资源”帮扶振兴模式。

乡村沃土，大有可为。如今，黎俊依旧奔走在义诊惠民、资源对接、产业赋能的一线，持续搭建城乡共建桥梁；韩晨光深耕村级治理，不断探索村集体经济长效增收新路径；赵明持续深耕农特产品创新研发与品牌升级，挖掘乡土资源价值、培育乡村特色产业。三位扎根蓟州大地的追梦人，持续书写着勤奋庄村提质蜕变、振兴发展的新篇章。（新华社记者毛振华）

顿珠卓玛：三十余载坚守，用爱深耕乡村教育

暑假期间，西藏拉萨墨竹工卡县尼玛江热乡中心小学的校园很是安静。记者见到顿珠卓玛时，她刚结束期末阅卷，正在准备家长会相关内容。“孩子们都放暑假了，正好用这段时间总结一下他

们这学期的成长变化。”顿珠卓玛说。

顿珠卓玛是尼玛江热乡中心小学的一名数学教师，已在高原乡村学校任教三十余载。2024 年，她荣获“全国模范教师”称号；2026 年，她荣获“全国三八红旗手”称号。

1992 年，顿珠卓玛来到墨竹工卡县门巴乡贴朗村教学点担任代课教师。当时教学点条件有限，教师少、任务重，她承担语文、数学等学科教学工作，同时担任班主任和生活老师。

“很多孩子要从山里走很远的路来上学，中午回不了家，我就做饭给他们吃。有的家庭条件不好，文具都买不起，我就给他们买铅笔、本子。”顿珠卓玛说。

那时，顿珠卓玛每月工资只有 75 元，可看到孩子们收到文具后的笑脸，她觉得自己的付出很值得。

1997 年，经过多次培训，顿珠卓玛通过教师转正考试，并获得到拉萨市师范学校（现为拉萨师范学院）进修的机会。系统的培训和学习提升了她的教学能力，1999 年 3 月她被调入尼玛江热乡中心小学，从事数学教学工作。

在乡村学校教数学并不容易。顿珠卓玛说，许多孩子基础比较薄弱，数学知识相对抽象，理解起来有一定困难。为了让孩子们听得懂、学得进，她想尽办法把抽象知识转化为直观内容。

没有现成教具，她就带学生到户外草坪上就地取材，用石头、小木棒演示乘法口诀。随着办学条件不断改善，学校建起数学体验馆，教室也配备了多媒体设备，借助更多教学资源，她不断激发学生学习数学的兴趣。

顿珠卓玛所带班级数学成绩经常位居全县前列。平日里她总给孩子们讲读书的意义，让孩子们打心底里愿意学、主动学。“知识改变命运。”这是顿珠卓玛常对学生说的话。

尼玛江热乡中心小学的学生来自周边多个村子，不少学生平时住校，只有周末才回家。“不论是学习还是生活，我们老师陪伴孩子的时间更多，所以责任也更重。”顿珠卓玛说。

顿珠卓玛经常到宿舍、食堂督促学生叠被子、打扫卫生、收拾餐桌。“很多孩子说我管得太严。”顿珠卓玛笑着说，“小孩子都爱玩，不严一点，好习惯是养不成的。”

巴桑拉姆是尼玛江热乡中心小学 2015 届毕业生，去年回到母校实习，即将成为一名教师。“顿珠卓玛老师带了我 6 年，很感谢她当时那么严格要求我们。我希望自己也能成为像她一样的优秀教师。”巴桑拉姆说。

从教三十余年，顿珠卓玛见证了乡村学校办学条件的改善，也见证了一批批年轻教师走进校园、

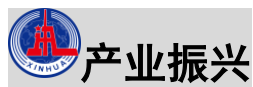
走上讲台。在做好自身教学工作的同时，她把多年积累的教学方法和班级管理经验分享给年轻教师，帮助他们提升综合能力。

尼玛江热乡中心小学教师洛旦说：“在顿珠卓玛老师的带动下，我们身边的许多同事都充满干劲，大家齐心协力，共同为提高教学质量而努力。”

如今，尼玛江热乡中心小学有了标准化操场、智慧教室、多功能实验室、营养食堂等，乡村孩子们拥有了更好的学习环境。

这样的变化，是西藏持续推进教育发展的一个缩影。西藏自治区教育厅相关负责人介绍，截至2025年底，西藏共有各级各类学校3679所、教职工9.88万名、在校生97万人，义务教育和高等教育的主要指标持续提升。

顿珠卓玛送走了一批又一批学生，自己却始终坚守在高原乡村讲台上。“只要干得动，我会一直干下去。”顿珠卓玛说，“我喜欢跟孩子们在一起。”（新华社记者卢丹阳、周昱龙）



小野果变“致富果” 贵州安顺金刺梨走向广阔市场

近年来，贵州省安顺市依托良好的生态资源优势，大力发展金刺梨特色产业。如今，金刺梨这颗曾经“养在深闺人未识”的野果，已成为带动一方百姓增收的“金果果”。

小野果蝶变“黄金果”

金刺梨又名“光枝无籽刺梨”，与普通刺梨相比，安顺金刺梨含有的氨基酸和有益微量元素更为丰富。2016年，安顺金刺梨获得国家农产品地理标志保护。

眼下，走进贵州省安顺市普定县普定众鑫金刺梨标准化示范基地，金刺梨青果缀满枝头，长势喜人。该基地是普定县金刺梨产业领域的省级重点龙头企业——春归保健科技有限公司的自有基地。春归公司董事长杨梦海介绍，在政府部门的政策支持与东西部协作资金的双重助力下，公司正全力书写山区特色产业高质量发展的新篇章。

杨梦海介绍，公司2017年成立以来，深耕金刺梨全产业链发展。经过多年技术攻关，公司联合国内外科研院所建立了刺梨纯汁非热杀菌生产线，成立了技术研发中心，专注刺梨高端产品研发，已开发出涵盖刺梨原汁、浓缩纯汁等多种品类，以及袋装、瓶装等多种形式的十余款产品，覆盖儿

童、女性、老年等不同消费群体。

据介绍，春归公司自有及合作金刺梨基地达1万亩，年加工刺梨鲜果能力5000吨。2021年，公司获评贵州省“绿色工厂”，在安顺市率先摘下“专精特新”首张名片。产品成功通过深圳“圳品”认证，打开粤港澳大湾区市场。

“我们始终把产品品质和安全性放在首位，从种植基地选择、病虫害防治到加工环节，都坚持绿色生产方式。”杨梦海表示，目前公司正积极推进药食同源资质申请，产业发展空间有望进一步打开。除贵州本地市场外，目前产品主要销往长三角、珠三角、京津冀及成渝地区，下一步将拓宽销售网络，推动安顺金刺梨走向更广阔的市场。

产业的发展最终要惠及百姓。杨梦海介绍，公司现有一线固定员工50余人，员工大多是基地和企业周边的农户，加上临时用工，高峰期可达200人左右。同时，公司为农户提供种苗、技术支持，并以高于市场价的保护价收购果实。从种植、管护到采摘、加工，全产业链带动就业1500余人，全年发放劳务费150余万元。

协作“活水”助力产业升级添动能

华南理工大学根据企业发展需求量身定制两项前沿科研课题，由广东省科技厅40万元帮扶资金支持建设的高标准车间已建成投用；在粤黔协作牵线下，公司与多家广东企业签订4800余万元采购合同，联合开发的产品融合两地原料优势，投放市场后深受欢迎……据了解，东西部协作的春风为春归公司注入了强劲发展动力。2020年以来，广东帮扶资金近1000万元精准投向春归公司冷库改造、GMP高标准车间建设等关键环节，推动产能大幅提升。

“协作帮扶效果非常明显。目前公司已启动新的厂区建设，设备产能将翻倍，到明年加工能力将达到1万吨。”杨梦海说。在东西部协作框架下，春归公司作为重点支持单位，今年再次获得协作资金1000万元用于设备购置和提升产能。安顺市农业农村局在融资贷款补贴、设备购置补贴、参展推广等方面也给予了全方位支持，让企业驶入发展快车道。“近三年销售收入稳定在9000余万元，明年力争销售过亿元。”杨梦海说。

据介绍，安顺市多次出台支持金刺梨产业高质量发展的政策文件。通过“企业+合作社+农户”的利益联结机制，签订保底收购协议，稳定原料供应。同时围绕企业落地、建厂、审批等关键环节出台专项扶持政策，全流程服务保障产业发展。

从资金帮扶到科技赋能，从市场开拓到源头共建，春归公司是安顺市金刺梨产业高质量发展的一个缩影。目前，安顺金刺梨种植面积7万余亩，已形成集种植、加工、销售于一体的产业发展体

系，聚集加工企业 13 家，各企业已开发果汁、果酒、保健品等 40 余种深加工产品，产品畅销全国，还出口新西兰、俄罗斯等海外市场。2026 年，安顺将力争实现金刺梨产业产值 10 亿元。（新华社记者周远钢）

从“小”草莓出发 盐都做活农业“大”文章

盛夏时节，走进江苏省盐城市盐都区潘黄街道新民村，草莓采摘季虽已落幕，但连片的高架无土草莓大棚内却并未“打烊”。一排排高架栽培架上，绿油油的红薯苗长势喜人，村民们正忙着掐尖采收。“刚收完草莓就种上红薯叶，大棚一刻不闲！”村民李万选的话语中满是喜悦。

2025 年 3 月，有着草莓界“奥运会”之称的第 10 届国际草莓大会在盐都成功举办。大会虽已落幕，但盐都并未止步，而是深耕产业沃土，持续放大盛会辐射带动效应，扎实做好大会“后半篇文章”，以“小切口”撬动“大产业”，在田野间书写着农业强、农村美、农民富的时代新篇。

攥紧农业“芯片”

种子(种苗)是农业的“芯片”，更是产业竞争的关键。今年 2 月，在盐都现代农业产业示范园的草莓组培中心，一排排绿意盎然的草莓瓶苗整齐陈列，正悄然孕育着丰收的希望。从这里走出的“盐莓一号”，凭单果重超 30 克、亩产稳定在 3000 公斤左右的优异表现，在 2025 年的国际草莓大会上一举斩获“全国十大最佳创新草莓品种”殊荣，并向全球客商高调推介。

科技，是这颗草莓“逆袭”的核心密码。近年来，盐都区携手江苏省农科院、南京农业大学等科研院所成立产业研究院、科技小院，深耕种源攻关，成功育出专属新品种“盐莓一号”。该品种不仅果形周正、口感清甜，更将抗病能力提升 20%、亩产量提高 25%，堪称“内外兼修”。如今，“盐莓一号”已不仅在国内十多个省份落地生根，更迈出国门，远销海外，成为盐都农业的一张“金名片”。“盐莓二号”业已完成选育和全省多点区域测试，作为白色系草莓品种，不仅早熟性能优异，而且满富蜜桃香味，将极大推动新一轮品种迭代进程。

“过去买苗得跑外地，现在我们村自己就是‘种苗工厂’。”新民村党总支书记董兆付表示。村集体公司还拿下全市首张草莓种子生产经营许可证，年产优质脱毒原原种苗突破 10 万株，为周边农户稳稳托底。从传统地栽到高架无土栽培，从依赖人工到依托物联网智能管控，盐都草莓产业完成了一场从“靠天吃饭”到“靠技术说话”的系统性升级。目前，全区 80% 的大棚已实现物联网全覆盖，新品种新技术覆盖率超过 70%，亩均效益提升 30% 以上。

“双茬轮作”让大棚“四季生金”

长期以来，草莓产业面临着“一季丰收、半年闲置”的行业痛点。草莓4月下市后，大棚和水肥系统往往要闲置近半年，造成资源浪费。如何破解这一难题？盐都区给出了创新答案——“草莓+长寿菜”轮作模式。

一次外出出差，餐桌上一盘售价25元的清炒红薯叶，让新民村党总支书记董兆付萌生了新点子。这种被称为“长寿菜”的食叶红薯，低脂高纤维，市场前景广阔。于是，村里主动对接相关研究机构，引进优质品种，利用草莓采收后的空档期种植食叶红薯，实现了“空茬不空棚”。

“以前草莓下市后，大棚就闲着。现在接茬种长寿菜，每20天便可采收一茬，亩均纯收益超1万元。”种植户盛国新算了一笔账。这一模式不仅盘活了闲置资源，还通过作物轮作改良了土壤，减少了土传病害。如今，新民村正全面推广这一轮作模式，盘活3200亩草莓大棚资源，把单一季节收益转化为全年持续收益，让村民的钱袋子越来越鼓。

从“单打独斗”到“全链融合”

产业要发展，品牌是关键。盐都区全力打造“鲜之都·盐都”区域公用品牌，推动草莓产业从“单打独斗”向“抱团作战”转变。全区组建草莓行业协会，实行技术规程、质量标准、包装销售“三统一”，并建成13个草莓电商运营中心，让盐都草莓通过冷链物流“新鲜直通”全国消费者的餐桌。

目前，“盐都草莓”不仅获评国家地理标志证明商标，还成功入选全国名特优新农产品名录，品牌价值逐年攀升。为了延伸产业链条，盐都区大力发展农文旅融合，将草莓种植与休闲采摘、亲子体验、科普教育有机结合。在新民村，老民房被改造成“草莓工坊”，游客可以亲手制作草莓酱、烘焙草莓点心，串联起“一日游”线路，让城里人拖家带口来打卡。

产业升级不止于草莓。盐都持续推进“一镇一园一特”建设，张庄智慧葡萄、潘黄猕猴桃、学富莲藕等特色基地多点开花，楼王镇获评全国乡村特色产业十亿元镇。台湾农民创业园形成蓝莓、花卉“双轮驱动”，带动村民家门口就业增收。

盐都区委书记马正华表示，要聚焦“四个农业”，整合区内农业资源，以“一园两带四基地”为依托，坚持统一品牌、统一标准、统一质量追溯，全面打响“鲜之都·盐都”区域公用品牌。立足“东休闲、中果蔬、西水产”布局，推动休闲农旅、精深加工、市场贸易三业并进。

后续，盐都将继续深化农业供给侧结构性改革，以科技创新为引领，以品牌建设为抓手，以产业融合为路径，持续做好盛会赋能、产业提质、富民增收文章，奋力书写农业高质高效、乡村宜居

宜业、农民富裕富足的乡村振兴新答卷。（新华社记者赵华）

重庆石柱：苦草“酿出”甜日子

盛夏时节，海拔 1200 米以上的深山里，晨雾未散，凉意沁人，这正是黄连管护最吃劲的时节。重庆市石柱土家族自治县黄水镇洋洞村的黎帮山正带着家人钻进连棚，弯腰松土、除草、追肥。

“黄连喜阴怕晒，7 月光照强、雨水多，棚子透光要调准，草要除净，土要松透，一样都马虎不得。”黎帮山一边调整棚架一边介绍。修棚调光，把透光率控制在 20% 左右；追施腐熟有机肥；摘除花蕾，把养分压回根茎。“目前是白粉病和白绢病的高发期，一刻不敢松懈。”

这些 3 至 4 年生的“中途苗”，正处在根茎膨大的蓄力期，管护好坏直接决定秋后收成。

正是这日复一日的精细管护，撑起了石柱黄连从“田间苦草”到“产业标杆”的底气。而这底气背后，是多年科技创新的硬核支撑。

重庆石柱是“中国黄连之乡”，产量占全国 60%，交易量占全国 90% 以上。“石柱黄连曾长期面临种质退化、连作障碍、价值链短三大瓶颈。我们建成西南首个黄连种质资源圃，采集全国 10 余个产区 71 个样本，完成味连、雅连等 5 个种质的基因测序，选育抗病高产品种，使良种覆盖率从不足 30% 提升至 90% 以上。”石柱县农业特色产业发展中心副主任陈盛勇表示。

更具突破意义的是“连作障碍”技术的攻克，轮作周期从 15 年压缩至 5 年以内。通过“林连共生”“粮连间作”，玉米在上遮阴，黄连在下生长，既解了“争地”难题，亩均还能增收千元。

石柱县农业农村委主任陈云介绍，石柱黄连在地面积 8.3 万亩，全产业链产值突破 18 亿元。“我们的底气，源于标准话语权。”陈云说，石柱黄连是《中国药典》“味连”的蓝本，小檗碱含量 9.5%、远超国标，不仅溢价超 30%，更入选全国仅 64 席的道地药材“一县一品”名录。

在加工端，石柱紧盯“增值留县”。投资 1 亿元的国药太极产业园一期已投产，通过趁鲜切制等工艺，带动 3600 余户种植户户均增收 5 万元。旺隆黄连科技检测中心获 CNAS 国际认可，实现“国内检测，国际互认”。目前，当地已深挖黄连全株价值，开发出中成药、日化产品等 20 余个终端产品，就地加工转化率已达 75%。

产业增值，最终落点在农户。像黎帮山这样的“连农”全县有 1.1 万余户，带动 3.8 万余名群众稳定增收。这份“苦尽甘来”的产业答卷，也赢得了认可——黄连生产系统入选中国重要农业文化遗产，产业跻身国家现代农业产业园创建名单，并获评“乡村振兴道地药材发展示范县”，正式

上升为市级发展战略。

“下一步，我们将抓实种植提质、加工升级、品牌打造、科技赋能、三产融合‘五大行动’，将石柱黄连产业高质量发展纳入全市种植业‘十五五’发展规划，作为现代农业集群体系中的成长型特色产业集群进行重点打造。”陈云信心满满地说，力争2030年全产业链产值突破50亿元，持续擦亮“中国黄连之乡”金字招牌，让“苦黄连”酿出更多“甜日子”。（新华社记者田金文）



他山之石

山西阳城县多业协同探索转型发展新路

伴随着夏日微风，步入山西省晋城市阳城县，可见沁河蜿蜒穿行于太行南麓，两岸桑田叠翠，古窑窑火灼灼，古堡巍然矗立，呈现一派产业提质、古韵焕新的生动景象。

近年来，阳城县以三产融合激活传统蚕桑产业，以活态传承赋能非遗焕新升级，以全域布局重塑文旅发展格局，多极支撑、协同发力，蹚出一条“富”有特色的县域发展路径。

缫丝不绝 千年蚕桑织就振兴图景

在阳城县寺头乡山西禹珈豪丝业股份有限公司的智能缫丝车间内，一组组现代化生产线平稳运转，洁白的蚕丝经多道工序汇聚成卷。指尖轻触刚下线的成品生丝，质地柔润顺滑、细腻匀净，这是6A级白厂丝，禹珈豪丝业是华北地区较早实现该等级生丝规模化量产的企业之一。

阳城栽桑养蚕历史可追溯至商周时期，距今已有3000余年，寺头乡更素有“华北蚕桑第一乡”之称。受市场波动、生产方式粗放等影响，当地蚕桑产业一度陷入发展瓶颈。如何让古老产业破局重生？阳城县锚定三产融合方向，以龙头企业为牵引，用一根蚕丝串起全产业链发展。

一产筑基，桑垄间厚植产业根基。禹珈豪丝业连片建成千亩桑园基地与上万平方米现代化养殖大棚，无偿向周边蚕农推广养殖技术，配套“智慧仪评”系统，以客观数据评定蚕茧质量，引导蚕农标准化养殖，形成质量提升与收入增长的良性循环。据统计，2025年寺头乡桑园面积6000余亩，蚕桑综合效益突破1.6亿元，带动20多个农民专业合作社、1000余户养蚕户稳定增收。

二产提级，车间里纺出高端品质。禹珈豪丝业引入全自动智能缫丝生产线，实现从桑园到成品的全程数字化管控，年产优质白厂丝 100 余吨，成为国内多家高端丝绸企业的战略供方。依托市级非遗“煮茧剥绵”传统技艺打造的“禹珈豪”蚕丝被，每床均历经 26 道工序把控，入选“山西非遗好物”名单，成为区域特色伴手礼代表。

三产破圈，文化园中唤醒千年文脉。2020 年，禹珈豪丝业投资 1200 万元建成以蚕桑文化为主题的文化园，系统展现蚕桑历史脉络与传统技艺，先后承办全国乡村文化建设推进会等活动，依托山西省首批蚕桑乡村 e 镇建设契机，开发蚕沙枕头等 20 余款衍生产品，打通电商销售与跨境渠道，不断拓宽产业边界。

“蚕桑产业的振兴从来不是推倒重来、另起炉灶，而是要固本出新。”山西禹珈豪丝业股份有限公司董事长段丽表示，目前企业正持续推进蚕桑文旅融合二期等项目，一步步把全产业链做深做透，助力织就产业兴旺、民生富足的乡村振兴图景。

窑火赓续 古法琉璃谱写非遗新韵

在阳城县凤城镇后则腰村的乔氏琉璃生产车间，匠人们遵循古法工序，经备料、塑形、素烧、施釉、窑烧等多个环节，将陶土蜕变为精美的琉璃艺术品，刚出窑的琉璃脊兽釉色莹润、构件规整，展现出非遗技艺的精湛水准。

明清时期，乔氏琉璃曾为故宫、明十三陵等皇家建筑烧制构件，技艺世代相传。发展过程中，这门技艺曾一度面临传承断档、市场单一的挑战。如今，窑火未熄，传承未断，更在新时代走出了一条守正创新的活态传承之路。

守正，是守住古法技艺的根与魂。乔氏琉璃依托自有工厂与博物馆，完整传承全套古法烧制工序，由国家级非遗琉璃烧制技艺省级代表性传承人崔书林等匠人把控核心工艺，以古建琉璃瓦件、脊兽等传统产品为核心业务，持续深耕全国古建修缮、园林景观工程市场，延续着百年匠作的品质传承。

创新，是打开当代市场的路与局。乔氏琉璃跳出单一工程订单的局限，开发轻量化文创摆件、家居艺术琉璃产品，承接政企礼品、艺术品个性化定制，开启团体预约体验模式，常态化开展师徒传习、公益技艺培训与青少年科普研学，推动非遗活态传承。

“非遗不能只放在展柜里，要活在当下、融入生活。”阳城县乔氏琉璃非物质文化遗产有限公司总经理石浩说，从守护一门技艺，到激活一个产业，企业正在持续优化生产设备、改良生产工艺，推进生产线节能环保改造，建设非遗手工工坊与文创展销一体化空间，打造数字化线上展厅，推动非遗技艺可持续发展。

古堡连片 全域文旅擘画转型画卷

沿着浮桥步入砥洮城水门，“山泽通气”的石额古朴厚重，坍塌砌筑的城墙在阳光下呈现出独特的蜂窝肌理。这座被称为“北方独一无二城堡”的明代古堡，三面环水、固若金汤，2006 年入选全国重点文物保护单位，如今正以全新姿态迎接八方来客怀古探秘。

此前较长一段时期，位于阳城县润城镇的砥洮城仅以文物观光的单一形态示人，游客停留时间短、消费业态单一。作为全国乡村旅游重点镇，润城镇以百里沁河生态经济带综合治理与产业集聚为契机，推动古堡文旅全面升级，一河之隔的润湖公园完成全面改造，5 公里游步道、两座跨湖桥串联起生态景观，花朵集市、露营基地、特色美食餐车相继落地，成为当地热门打卡地。

更核心的突破来自夜游经济的培育。砥洮城聘请专业团队打造大型沉浸式古堡实景剧《砥洮风华》，剧目穿越四百年历史时空，运用高科技多媒体与声光电技术，生动演绎砥洮城人团结一心、共克时艰的历史故事。

“不仅要让游客走进来，更要让他们留下来、住下来。”砥洮城景区经理陕建军介绍，景区正加快推进古堡民宿集群、三门街休闲街区等改造升级，推动观光游向体验游、日间游向昼夜游转变，持续拉长游客停留时间与消费链条。

砥洮城的蝶变，是阳城县全域文旅升级的一个缩影。阳城文旅龙头皇城相府正在聚力打造集古堡探秘、民俗体验、山水观光等于一体的高品质文旅康养目的地，重点培育沉浸式演艺、数字文创、清廉教育、研学实践、康养度假五大业态，推动游客游览时长从 2 小时向 2 日游跨越。

产业协同的效应也在持续显现。阳城县推动蚕桑伴手礼、琉璃文创等特色产品进驻各大景区，将非遗体验、蚕桑研学融入全域旅游线路，实现农业、文旅、非遗产业的双向赋能，让沉睡的文化资源逐步转化为实实在在的发展动能，一个业态多元、多点联动的全域文旅发展格局已现雏形。

一根蚕丝串联产业融合，一炉窑火守护非遗文脉，连片古堡带动文旅提质。在阳城，传统与现

代交融，保护与发展共生，这座千年古邑正以特色产业为支撑、非遗传承为底色、文旅融合为引擎，稳步走出一条特色鲜明的县域高质量发展之路。（新华社记者王浩庆）

山货出山 消费进山——湖北黄冈探索老区振兴特色路

暑期过半，鄂东北大别山腹地草木葱茏。湖北黄冈英山县陶家河乡，长征国家文化公园英山园区游人络绎不绝，研学团队、自驾市民往来山间步道，红色文旅迎来一年客流高峰。

园区不远处陶家河村的山间公路旁，英山县怀音家庭农场中药材帮扶车间，同样是一片热闹景象。村民们围坐在长条工作台前，分拣、修整茯苓丁，洁白的药料在藤筐里堆成小山，淡淡草本香气充盈厂房。

61 岁的农场负责人安孝德不时走动查看加工进度。跟茯苓、天麻打了三十多年交道，他已从种植散户成长为当地知名的产业带头人。20 世纪 90 年代，安孝德开始在自家山地上试种药材；2013 年起，他流转连片土地，逐步扩大规模。如今，他的种植基地已遍布英山多个乡镇，中药材总种植面积突破 200 亩。

早些年加工药材，安孝德一家窝在地下室简易作业，产量、品相很难保证。村党支部书记闵建新看准了中药材的增收潜力，主动牵线搭桥，由村集体建起 1400 平方米的帮扶车间，租给安孝德使用。今年 4 月车间正式挂牌后，安孝德又自掏腰包翻新厂房、配齐全套标准化中药材加工设备。

“新鲜茯苓从地里收上来，每斤不过 5 元。经过分拣、烘干，加工成茯苓丁，每公斤能卖到 30 元。”安孝德蹲下身，抓起一把分拣完的茯苓丁向记者介绍。农场常年推行订单农业，与一些客商保持稳定供货合作，今年上半年已收购本地各类中药材 100 余吨。

道路条件的改善，为深山药材产业托稳了底盘。“过去山路窄，药材只能靠小货车一趟趟往外拉，如今旅游公路拓宽硬化，大货车可以直接开进来，运输成本大幅下降。”安孝德说，山乡基础设施越来越好，农户的增收渠道自然越来越宽。

走出乡镇中药材帮扶车间，驱车来到英山经济开发区，红日药业下属湖北辰美中药有限公司的现代化厂区，把大别山药材的价值再往上提了一档。

车间内多条饮片生产线匀速运转，分拣设备自动筛选药材，包装线不间断产出成品，仓储区里，茯苓、天麻、苍术等中药饮片分门别类整齐码放。公司副董事长彭鹏带着记者边走边看，随手扫码调出溯源系统，一批药材从种植、粗加工到精深炮制、成品检测的全部信息一目了然。

“只卖原料，利润空间有限，将道地药材精深加工成配方颗粒、饮片，附加值更高。”彭鹏说。企业与地方共建千亩标准化药材基地，工厂多品种原料取自大别山，产品直供全国各级医疗机构。眼下企业正联动湖北本地高校，挖掘转化中医经典名方，研发适配老年群体的药食同源康养产品，进一步拉长产业链条。

英山中药材产业的发展现状，正是黄冈大别山革命老区“山货出山、消费进山”的鲜活缩影。

地处大别山南麓的革命老区黄冈，坐拥中药材、板栗、茶叶等丰富山货物产。过去群山阻隔、交通受限，优质土特产困在深山，城市消费需求难以下沉。近几年当地紧扣“依托都市圈、辐射大别山”发展思路，对内整合各县特色产业资源，对外搭建电商、零售等外销通道，城乡双向流通的网络越织越密。

在黄冈市临空经济区，今年3月开园的黄冈跨境电商产业园，成为老区山货出山的新窗口。三层U形楼宇里，10多家电商相关企业集聚，直播间、运营中心、选品仓储各司其职，业务做得有声有色。

园区运营负责人刘志强介绍，入驻企业主攻跨境电商平台，罗田板栗、英山药材、黄梅有机大米等大别山特色农产品，借助线上渠道销往海外。“园区提供技术、培训、供应链等一站式服务，企业抱团出海风险小、效率高。”刘志强说，开园至今，园区已开展多场专项培训，不少企业顺利开通跨境店铺，持续接到海外订单。

一组数据见证黄冈双向流通的质效：黄冈全市建成30多个电商直播基地，培育大批从业者；网络零售额从2022年的42.5亿元增长到2025年的70.4亿元。

山货顺畅出山的同时，城市消费也持续向山区流动。“十四五”期间，黄冈累计举办2000余场促消费活动，全市各区县打造多条夜游、乡村研学、康养度假线路，红色文旅、生态农旅持续升温，拉动消费超80亿元。

群山不再是阻隔，依托武汉都市圈区位优势，黄冈持续完善设施配套，一边让藏在深山的土特

产走出大山、漂洋过海，一边让城市客源、消费活力走进乡村。大别山革命老区，正绘就产业兴旺、群众增收的振兴画卷。（新华社记者龚联康）

重要声明

新华财经研报由新华社中国经济信息社发布。报告依据国际和行业通行准则由新华社经济分析师采集撰写或编发，仅反映作者的观点、见解及分析方法，尽可能保证信息的可靠、准确和完整，不对外公开发布，仅供接收客户参考。未经书面许可，任何机构或个人不得以任何形式翻版、复制、刊登、转载和引用。